

TRANSPORT & LOGISTIQUE

FROIDNEWS

LE MAGAZINE DES OPÉRATEURS DE LA CHAÎNE DU FROID



Hugues **Rougier**
Président du directoire Fraikin

« **AUCUN CONSTRUCTEUR
N'A UNE GAMME PARFAITE.** »

P. 6

ABONNEMENT 60 € HT P. 3

SANTÉ P. 24

AFF-SFSTP :
DE L'ESSAI CLINIQUE
AUX PATIENTS...
**STOP
EXCURSIONS !**



DOSSIER P. 14

DÉVELOPPEMENT DURABLE
QUELLES SOLUTIONS PROPRES ET SILENCIEUSES ?



SILENCE, ON LIVRE !

P. 18

ISSN : EN COURS / CPPAP : EN COURS, DÉPÔT LÉGAL : DÉCEMBRE 2014 / PRIX : 18 € TTC



transport next generation

31 MARS - 2 AVRIL 2015

PARIS PORTE DE VERSAILLES® PAVILLON 7E

ÉQUIPEMENTS INNOVANTS
POUR LA COMPÉTITIVITÉ DU TRANSPORT



ROUTIER



MARITIME



FERROVIAIRE



FLUVIAL



URBAIN



FROID



MULTIMODAL

Un événement

 Reed Exhibitions[®]
Transport & Logistics

WWW.SITL.EU

En tenue conjointe à

 PARIS
SITL
Semaine Internationale
du Transport et de la Logistique



Pierre Besomi • Éditeur

**TEMPS FORT
TEMPÉRATURE
DIRIGÉE**

« Quelles solutions de Logistique à température dirigée ? »
Table ronde animée par Froid News, partenaire de de la SITL, le 1^{er} avril 2015.

As de Piek

Bonne nouvelle, la parution du numéro 2 cloue le bec aux oiseaux de mauvais augures et à leur « ça ne marchera jamais ». Nous avons recueilli un nombre croissant d'abonnés (de la TPE jusqu'aux présidents de groupes internationaux) et d'annonceurs d'horizons divers que nous remercions chaleureusement de leur confiance. Tout ceci nous détermine à faire encore plus et mieux pour développer l'intérêt de ce média 100 % dédié à la chaîne du froid des filières agro-alimentaires et santé-pharma ; et aux livraisons urbaines. Avez-vous visité le site froid-news.com disponible H24 qui relaie l'information entre deux parutions ?

A l'écoute de vos conseils, nous renforçons le positionnement et la ligne éditoriale du magazine sur des axes stratégiques majeurs : livraisons urbaines (températures dirigées et ambiant tous produits), filière santé-pharma, développement durable et transition énergétique. Et pour mettre en avant les réussites en province, nous entamons un tour de France avec La Route du Froid. Enfin, pour un avenir durable, je vous invite, d'une part, à miser sur le tapis vert de la partie serrée qui se joue avec les as du Piek et des solutions propres (thème du dossier) ; et d'autre part, à bien décrypter le jeu de piste souvent brouillé des différents acteurs urbains.



Pratique,
le flash code pour
prolonger la lecture
de certains articles sur
froid-news.com



Editeur : Nouveaux Horizons 4 route de Fontainebleau 77690 Montigny-sur-Loing / Agence conseil en édition BtoB Automotive et Transport, fondée en 1994 • **Directeur de la publication :** Pierre Besomi / pierre.besomi@froid-news.com • **Gestion administrative :** Sylvie Warnet / sylvie.warnet@froid-news.com • **Maquette :** Philippe Arzur / www.philippearzur.fr • **Publicité et partenariats :** au support • **Imprimerie :** CIA France • **Photos :** DR • Dépôt légal : décembre 2014.

TRANSPORT & LOGISTIQUE

FROIDNEWS

LE MAGAZINE DES OPÉRATEURS DE LA CHAÎNE DU FROID



Actualités, projets, stratégies, dossiers, retours d'expériences, paroles d'experts, etc.

Chaque trimestre, toute l'information destinée aux filières santé-pharma et agroalimentaire.

Abonnez-vous
au premier magazine

60 €^{HT}

4 numéros/an

72 € TTC

100% transport & logistique

sous températures dirigées !

Je souscris abonnement(s). Je règle le montant de euros TTC par chèque à l'ordre de Nouveaux Horizons

Vente au numéro / abonnements au téléphone : Sylvie Warnet. Tél. : 01 64 78 37 50 OU abonnez-vous www.froid-news.com/abonnements

ÉTAT DU PARC*

*(ENGINS AYANT UNE ATTESTATION ATP VALIDE)



FRANCE
102 029

VUL

FRANCE



PL

FRANCE



SR

FRANCE



14 076

ATTESTATIONS ATP DÉLIVRÉES AU PREMIER SEMESTRE 2014

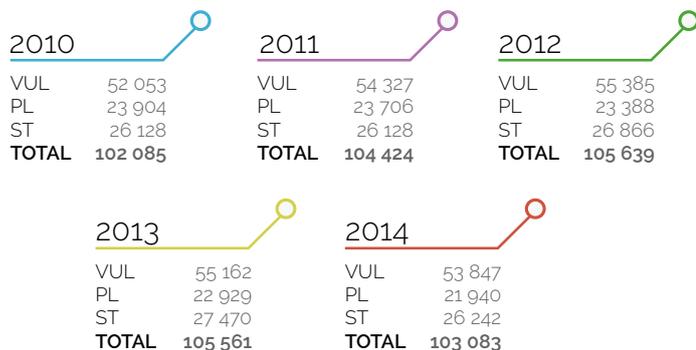
6 460

POUR
DES
ENGINS
NEUFS

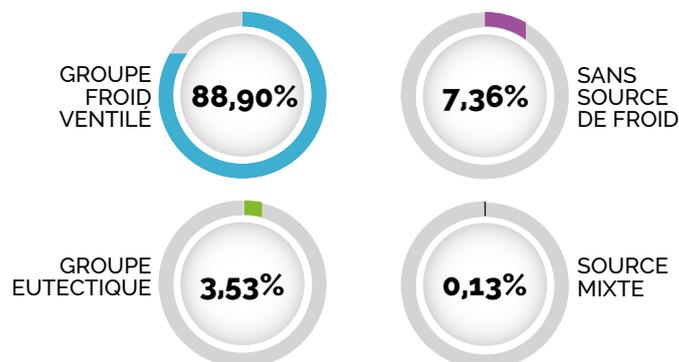
7 616

POUR
DES
ENGINS
EN
SERVICE

ÉVOLUTION DU NOMBRE D'ATTESTATIONS VALIDES ÉTAT DU PARC - FRANCE



RÉPARTITION DES RESSOURCES



* AU 30/09/2014

72 € TTC (60 € HT) l'abonnement à 4 numéros.
Souscrivez en ligne : froid-news.com

Société : Secteur d'activité :

Nom : Prénom :

Fonction :

BP : Adresse :

Code postal : Ville :

Courriel :

Tél direct et / ou portable :

Souscrivez en ligne sur froid-news.com ou adressez votre bulletin et votre règlement par chèque à :
Nouveaux Horizons 4 route de Fontainebleau 77690 Montigny-sur-Loing

Peugeot UTILITY Isothermes

L'outil de conquête de la chaîne du froid

10 % de croissance en 2014 : c'est la performance du label Utility en offres Isothermes prêts à rouler de Peugeot Professionnel, déployé dans l'ensemble du réseau Peugeot. Idéal pour la conquête de vos nouveaux clients.

Avec un stock de plus de 5 000 véhicules pour la gamme utilitaires et de 450 VUL transformés dans le réseau (dont 30 % de frigorifiques), le réseau est capable de livrer chaque client en moins de 15 jours. La mutualisation du stock sur l'ensemble du réseau Peugeot permet de répondre « dispo ». Une centaine de concessionnaires aura adhéré au programme du constructeur en 2015 : de Lille à Marseille, de Strasbourg à Toulouse, il y a forcément un Peugeot Utility Isotherme prêt à vous être livré sans délais. « Au démarrage, le programme Utility avait pour objectif d'apporter une solution de mobilité aux artisans et aux TPE. Nous touchons désormais des grands comptes, comme par exemple une grande chaîne de distribution, à qui nous avons pu répondre sans délais », commente Cyrille Eveno, Marketing Peugeot France, Responsable B to B, VO, Services.

6 familles

« Utility est entré dans le langage courant du réseau qui s'est approprié ce terme pour désigner l'ensemble des transformations que nous proposons sur nos utilitaires », commente Laurent Bizet, Responsable VUL Peugeot Professionnel France. « Rappelons ce-



Le réseau Peugeot dispose d'outils d'aide à la vente qui facilitent le choix des professionnels.

pendant que le programme Utility concerne uniquement les véhicules prêts à partir. » Avec 6 familles de véhicules Isothermes en cellule intégrée ou caisse rapportée, la gamme Peugeot Utility s'articule autour des Bipper, Partner, Expert et Boxer. Enfin, le Partner Electric, avec une transformation réalisée par Isberg by Gruau et EDT (groupe frigorifique électrique) viendra enrichir l'offre commerciale de Peugeot Professionnel adaptée aux livraisons en zones réglementées au premier semestre 2015. ■



LE SAVIEZ-VOUS ?

Peugeot accompagne la transition énergétique avec Partner Electric à partir de 189 € HT/mois ! (après un 1^{er} loyer de 1300 € HT).

« Le M.I.N. de Rungis constitue un marché stratégique pour le programme Peugeot Utility, et tout particulièrement pour la vente de nos véhicules Isothermes »

Jean-Paul Guérinet, Chef des ventes PME PMI Peugeot Retail Business à Nanterre.



Peugeot annonce une vague de froid sous 15 jours avec Expert Utility Isotherme classe C prêt à rouler. Retrouvez le bulletin météo sur froid-news.com !



<http://froid-news.com/pour-fraikin-aucun-constructeur-na-une-gamme-parfaite/>

LOUEUR

« Pour Fraikin, aucun constructeur n'a une gamme parfaite. »

À la suite de sa prise de fonction en 2013, Hugues Rougier, Président du Directoire de Fraikin, a mis en œuvre un plan de bataille musclé pour réveiller celle qu'on appelait alors la belle endormie. Un vrai conte de « faits » d'un leader dont l'activité température dirigée pèse 22 % du CA. Interview. ■

Propos recueillis par **Pierre Besomi**

Transics trace la voie

Au cours de 2015, Transics proposera TX-TrailerGuard connecté sur le groupe frigorifique. Pour une solution unique et globale.

Cette solution télématique innovante est connectée en temps réel avec les données techniques de la remorque transmises vers la plate-forme backoffice TX-Connect de Transics pour un suivi centralisé de l'ensemble de la flotte.

TX-TrailerGuard apporte une preuve irréfutable au client car le système connecté à l'EBS, transmet une info précise du kilométrage et du temps de parcours, et permet les ouvertures et fermetures à distance, l'immobilisation à distance, des contrôles de sécurité (des freins, en particulier), etc. « Transics a déjà équipé 90 000 véhicules en Europe et compte 1 300 clients », affirme Didier Nulens, Responsable des ventes. « Grâce à la technologie WABCO, nous sommes les seuls pour le moment à offrir une



solution complète qui couvre le camion, le conducteur, la remorque et la cargaison. »

Exceptions

Ces données sont connectées en temps réel avec les plates-formes de

suivi de tournées utilisées par les chargeurs. Après l'installation des traceurs, on effectue les paramétrages adaptés pour une traçabilité précise des températures en temps réel. En cas d'alerte, l'exploitant peut intervenir immédiatement pour éviter toute non-conformité des rapports et des courbes de températures sont aussi disponibles à tout moment pour prouver le respect de la chaîne du froid. Certains transporteurs recherchent une solution indépendante du constructeur du véhicule pour disposer de toutes les données dans une seule plate-forme et travailler sur les exceptions : « Ils vont pouvoir paramétrer leurs systèmes selon les caractéristiques du colis. Le client va donc adapter les exceptions au planning de transport grâce aux paramétrages automatiquement adaptés. » ■

LOCATION FINANCIÈRE

La meilleure façon de gérer votre parc ?

Location financière : une autre façon de prendre en main la conduite de votre parc industriel.



Photo © Mercedes-Benz Future Truck 2025

En savoir +

<http://froid-news.com/location-financiere/>



Sujet de plus en plus actuel, la possession du parc tend à évoluer vers le principe de la location financière qui consiste à fournir un TCO le plus bas en valorisant le véhicule sur la durée. La crise profonde de ces dernières années a fait prendre conscience à de nombreux opéra-

teurs du danger de certaines pratiques du passé. Il est désormais plus courant que les chefs d'entreprise disent : « Je gère mon exploitation dans le but de dégager des résultats et pas uniquement dans celui de revendre mes véhicules usagés pour dégager des résultats exceptionnels. » ■

LIVRE BLANC

Cet opus de Certibruit présente, en particulier, des exemples de projets pilotes instaurés dans des grandes agglomérations européennes, et préconise des actions pour développer les livraisons silencieuses en horaires décalés. Indispensable.





POMMIER
innovative solutions for trucks

TORSEO 16

La poignée inox ergonomique pour des manipulations simplifiées

- > Prise en main ergonomique
- > Conception robuste optimisée
- > La qualité inox «Made in Italy»







Disponible en 17 versions :

- > Cinématiques PUSH et PULL
- > En applique ou à encastrer
- > 3 modes de verrouillage: cadenas, barillet ou à télécommande

www.pommier.fr



Un peu de patience, votre prochain Vito est en construction.

VITO

Made in Vitoria

« Nous sommes convaincus que chaque conducteur mérite le meilleur pour accomplir sa mission. Tout est pensé pour la facilité d'accueil à bord et le confort au quotidien, améliorant aussi la sécurité. Notre champion des économies dispose de la plus grande charge utile dans sa configuration 1,6 l de 114 chevaux », affirme Harry Salamon, Directeur général Mercedes Benz Vans. (Ndlr. groupe motopropulseur d'origine Renault). Vito est très agile, très sécurisant et confortable. C'est l'impression de conduite qui ressort de notre prise en main sur 200 km. Un très bel outil de travail à utiliser en boîte auto. Pour le soixantième anniversaire de son usine de Vitoria, au Pays-Basque (Espagne), Daimler a investi 190 millions d'euros pour répondre aux exigences industrielles de la nouvelle génération de Vito. 3 500 collaborateurs travaillent dans cette unité de production. Visite guidée en images. ■ P. B.



<http://froid-news.com/mercedes-benz-made-in-vitoria/>

TRANSIT

Ford customise sa gamme

Nouvelles déclinaisons du Courier, à savoir châssis-cabine, double cabine, Super Jumbo extra-long (L5 : longueur de chargement de 5,2 m pour une aire de chargement de 11,5 m²) et version à cabine approfondie. L'usine Ford de Kocaeli en Turquie construit aussi les modèles à transmission intégrale (mode AWD Lock). Le système applique un couple supplémentaire pouvant aller jusqu'à 100 % sur les roues avant. Pour distinguer les modèles « Transit », il faut se référer à la charge utile de chacun, à savoir le Transit 2T, le Transit Custom 1T, le Transit Connect entre 1 000 et 1 600 kg et le Transit Courier avec un maximum 660 kg. ■ D. L.

Transit Custom 1T pour traiteur chic.



DAILY

Vision d'aujourd'hui et du futur



Vision à motorisation hybride.

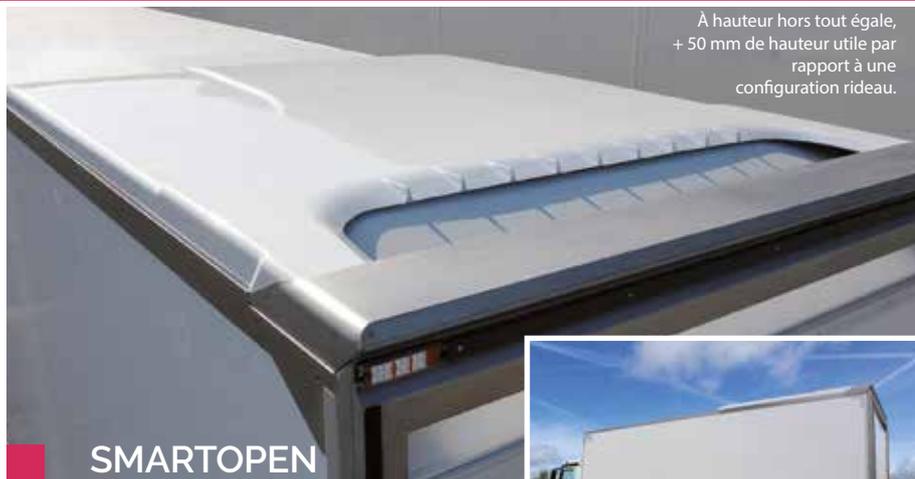
Iveco commercialise Daily en 7,2t avec l'essieu avant supportant 2,7t. De quoi transporter beaucoup de surgelés ! De plus, ce nouveau Daily devient carrossable sur 2,50 m de large. Il adopte une nouvelle boîte ZF auto 8 vitesses. Elle se différencie également de la version robotisée connue sous l'appellation « Agile » qui continue d'équiper le Fiat Ducato. Deux motorisations 2,3 l (110 ou 130 ch) pour la distribution urbaine et 3,0 l (170 ou 210 ch) pour les liaisons inter cités. Enfin, Daily a reçu le prix de l'utilitaire de l'année 2015. A noter, une version renouvelée du Daily électrique est annoncée pour 2015. ■ D. L.

ACQUISITION

Ingersoll Rand acquiert Frigoblock



Ingersoll Rand reprend Frigoblock (150 employés / CA : 41 M €). Cette acquisition d'un montant de 100 M €, va renforcer la position de Thermo King avec l'élargissement du portefeuille de produits et services de réfrigération de transport en Europe. ■



À hauteur hors tout égale,
+ 50 mm de hauteur utile par
rapport à une
configuration rideau.

SMARTOPEN



Chéreau Le rideau s'envoie en l'air

Développé avec STEF, ce rideau extérieur doit faire gagner la livraison urbaine en productivité et en efficacité. La procédure d'ouverture d'une caisse frigorifique est un vrai casse-tête en livraison urbaine. « Le rideau coulissant communément installé

« La pression des clients de nos clients en raison de la garantie de la chaîne du froid, élimine la notion d'à peu près. »
Alain Guerneur.

dans les véhicules ne répond pas au besoin de la distribution à cause de son emprise de 25 cm dans la caisse et de la casse mécanique répétitive. C'est pourquoi nous avons conçu SmartOpen », explique Alain Guerneur, Président. Cette solution a pour objectif d'apporter une pro-

ductivité accrue en livraison urbaine : ouverture fermeture rapide en moins de 10 secondes par bouton ou télécommande, manipulation possible sur le quai par le chargeur à l'aide d'un bouton poussoir situé au pied de la caisse. Autres avantages : favoriser le maintien du point de consignment et contribuer à une meilleure hygiène puisque les salissures de la route restent en dehors de la caisse frigorifique.

Le principe consiste à faire passer les gaines et tuyaux à l'extérieur du véhicule, ainsi que le mécanisme et le rideau. L'encombrement arrière est réduit : gain de 50 mm permettant une palette Europe supplémentaire pour une semi-remorque en configuration rideau (33 vs 32 palettes). Le surcoût est de 6000 euros par rapport à une porte classique et de 2500 euros comparé à un autre système de rideau. ■

brève

Rideau d'air

Rappelons que l'origine de la circulation d'air dans la remorque vient de la filière pharma qui voulait un écart maxi d'1". Le rideau Air Shutter de Chéreau dédié à la distribution, agit comme une porte virtuelle. Cette technique permet de supprimer les rideaux à lames crasseux et abîmés, assurant aussi une meilleure sécurité du livreur. (Ndlr. Bright-Blue, autre fabricant de rideaux d'air, est représenté en France par Roland Klängen).

LE SAVIEZ-VOUS ?

1 MINUTE



C'est le temps du renouvellement d'air d'une semi-remorque... portes ouvertes. A Rungis (notamment secteur Marée) comme sur d'autres plates-formes, il est à déployer les nombreux véhicules circulant portes ouvertes, marchandise à bord, en toute impunité. Un sérieux recadrage des conducteurs s'impose.



Prototype Carrier CO₂

Carrier Transicold présente un prototype de groupe frigorifique pour semi-remorque utilisant un réfrigérant naturel. Il se démarque par son utilisation de dioxyde de carbone (CO₂) comme réfrigérant naturel (R744) dans un système en circuit fermé. Il est alimenté par la même technologie tout-électrique brevetée E-Drive que la gamme Vector. Le CO₂ est un réfrigérant nettement inférieur à celui des réfrigérants actuellement utilisés dans les systèmes de réfrigération traditionnels pour le transport. Ce système au réfrigérant naturel ininflammable, génère un impact sur le réchauffement de la planète (GWP) égal à un. Il pourrait à l'avenir, se substituer aux réfrigérants traditionnels, tels que le R-404A, un gaz fluoré dont l'impact GWP est équivalent à 3,920. La législation récemment adoptée en Europe en matière de F-gas incite l'industrie à se tourner vers des produits pouvant fonctionner avec des réfrigérants à faible impact GWP. ■



La nouvelle agence de Villepinte préfigure la location 3.0.



(De g. à d.) : Arnaud de Cespedes, Géraldine Forestier-de Cespedes, Yves, Jean-Claude, Léonard et Eric Forestier.

Petit Forestier répond H24 en Ile-de-France

Les Franciliens ont de la chance avec cette nouvelle agence aux standards de service très élevés. La nouvelle agence Petit Forestier de Villepinte (contigüe au siège social), s'étend sur 12 000 m² dont 1 725 m² bâtis (1 500 m² d'ateliers mécanique et carrosserie, 225 m² de bureaux). Elle est exploitée par 34 collaborateurs pour un parc de 700 véhicules. De plus, le site est habilité Cemafroid avec sa zone de passage des tests. Au cours de l'inauguration, Yves Forestier, Président, a déclaré : « L'avenir de Petit Forestier s'illustre avec des scores de croissance de 7 % en France et 17 % à l'international, l'activité à l'étranger représentant plus de 30 % du CA global »

Vigilance

En 2014, les services de la Direction Générale de l'Alimentation ont effectué 2000 interventions environ (projection 12 mois) dans le domaine du transport de denrées périssables. 24 % ont donné lieu à des constatations d'anomalies classées « majeures » ou « moyennes », principalement pour défaut d'attestation de conformité technique, mauvais état de la caisse et/ou dysfonctionnement du dispositif de production de froid de nature à impacter potentiellement l'hygiène des denrées transportées.

Source : Ministère de l'Agriculture de l'Agroalimentaire et de la Forêt.

Froid & Services fait son show

Démontrer la discrétion sonore de la technologie Thermo King Whisper PRO PIEK Certified mono et multi-températures, et assurer un impact visuel maximal : tel était l'objectif du road show financé par Froid & Services, concessionnaire multi sites.



Un des principaux acteurs de la location de semi-remorques sous températures dirigées avec plus de 300 véhicules en parc, le Groupe Froid & Services a fait réaliser deux semi-remorques destinées à un road show. L'enjeu marketing de cet investissement était de mettre à disposition d'une trentaine de clients et prospects régionaux et grands comptes deux semi-remorques pour démontrer les performances du groupe Thermo King Whisper Pro Piek Certified. « Produisant des émissions sonores inférieures à 60 dB(A) en mono et multi températures, ces 2 semis remorques sont les seules certifiées PIEK sur le marché, idéales pour des livraisons de nuit en zone urbaine », affirme Bruno Jamet, Responsable de l'activité location et pilote de ce projet. « Notre groupe a eu la volonté de faire découvrir les avantages distinctifs de cette technologie et de communiquer sur ses avancées en matière d'émissions so-

nore et d'économies d'exploitation ». Ces véhicules conçus entièrement (carrosserie et hayon) aux normes PIEK auront parcouru la France dans des conditions très variées d'octobre 2014 à fin avril 2015, le road show ayant été relayé par l'ensemble des entités du groupe Froid & Services.

Froid & Services

Froid & Services réunit 8 entreprises : Sorhofroid, Sorhofroid Auvergne, Debias, Sonafroid, EFR Aquitaine, EFR Méditerranée, Bertrand et Froid routier valentinois. Chaque entité est concessionnaire Thermo King, spécialisée sur la maîtrise du froid embarqué : vente, réparation, SAV, entretien, contrat et gestion sur parc, centre de test agréé pour le renouvellement des agréments sanitaires, ainsi que la réparation et peinture sur toutes carrosseries frigorifiques, locations de semi-frigorifiques, locations et ventes de VUL complets frigorifiques neufs et occasion. ■

Pommier propose Irizium, une nouvelle gamme de plafonniers à LED pour éclairage intérieur des compartiments ou remorques des VI porteurs semi-remorques, homologuée CEM (Compatibilité électro-magnétique), garantie 3 ans et sans aucun risque photobiologique. En applique ou encastré, ce plafonnier est pourvu d'une embase en aluminium pour une robustesse compatible avec les exigences du TRM.

Trimat hisse la grand voile

Deux nouveaux modèles disponibles, Renault Trafic et Ford Custom



La certification Cemafruid confirme les performances isothermes des carrosseries Trimat des Renault Trafic et Ford Custom.

Frédéric Botton, Directeur commercial. « La conception intégrée nous permet, d'une part, une grande réactivité et une écoute permanente des besoins clients, et d'autre part, une corrélation rationnelle de la réglementation en étroite collaboration avec le Cemafruid. Le tout aboutit sur des produits performants en termes d'isolation. Par ailleurs, la fabrication intégrée dans nos ateliers assure des délais de livraison très courts aux clients, ainsi qu'un contrôle qualité fiable. » En 2014, deux nouveaux produits se sont ajoutés à la gamme Trimat : nouveau Renault Trafic ainsi que Ford Custom. « Fidèle à ses engagements, Trimat a obtenu d'excellents coefficients d'isolation thermique délivrés par le Cemafruid. Respect de la réglementation en vigueur, amélioration constante de ses kits et qualité de service sont les dénominateurs communs sur lesquels Trimat entend bien surfer pendant encore de nombreuses années. » conclut Frédéric Botton. ■

Basé à Honfleur, Trimat conçoit, fabrique et commercialise des cellules isothermes destinées à l'aménagement de fourgons à température dirigée. Petit, moyen et grand volumes, le carrossier construc-

teur propose une gamme étoffée estampillée IR (isolation renforcée), y compris en porte latérale. « Notre atout principal réside dans l'intégration de toutes les phases de conception et fabrication des produits », explique

Transics
a WABCO company

TX-SKY, L'EXPÉRIENCE EMBARQUÉE

www.transics.com

GASPILLAGE ALIMENTAIRE

L'appel de Londres

Chaque acteur socio-économique peut et doit entamer sans attendre une action concertée pour réduire les gaspillages alimentaires. De la fourche à la fourchette, qui mieux que la filière transport et logistique sous température dirigée peut faire le lien ? United Technologies lance un appel sur cet enjeu planétaire.



Leader environnemental aux USA, Philippe Coustaud, petit-fils du « Pacha », milite pour une pêche respectueuse.

Comportements

Les consommateurs « riches » ne sont pas les seuls en cause. Certes nous sommes 1,5 milliard « d'enfants gâtés » (ni vous ni moi, bien sûr) qui ne terminons pas toujours notre plat, gaspillant des tonnes d'aliments périmés, repoussant les produits dans les bacs réfrigérés pour choisir la DLC la plus favorable... Comment changer nos comportements ? Par l'éducation, l'information, la réglementation ! En France, chaque foyer jette entre 500 et 1500 euros par an de nourriture pourtant consommable (étude Verdicité et FNE). « **Si vous ne le faites pas pour la planète, faites-le pour vous !** » clamait la 6^e édition de la Semaine Européenne de la Réduction des Déchets, en novembre dernier. En France, 21% des aliments sont jetés (5,6 millions de tonnes de déchets alimentaires par an), soit 89,9 kg par an et par habitant (étude Albal). Plus encourageant, 88% des consommateurs déclarent être prêts à prendre des mesures pour éviter le gaspillage alimentaire et 80% d'entre eux souhaiteraient plus d'informations sur la conservation des aliments. En amont, au niveau de la production (agriculture, pêche, élevage), encore trop d'industries contribuent à cette gabegie. A méditer pour (ré)action. ■

David Appel, président, Carrier Transicold & systèmes de réfrigération a ouvert le Sommet international « world cold chain summit to reduce food waste », organisé à Londres par United Technologies en déclarant : « Nous sommes fiers d'être à l'initiative de cet événement et d'engager des experts dans tous les secteurs publics et privés pour collaborer à l'élaboration de stratégies réalisables pour réduire le gaspillage alimentaire, nourrir plus de gens et baisser considérablement l'empreinte carbone associée à la production et la fourniture de nourriture. »

John Mandyck, directeur du développement durable, UTC bâtiments et systèmes industriels a précisé : « Si les déchets alimentaires étaient un pays, ils seraient le troisième plus grand émetteur de GES. Nous pouvons répondre aux besoins alimentaires d'une planète avec une équation simple : gaspiller moins pour nourrir plus - avec des avantages substantiels pour l'environnement. » Lors du sommet, des chercheurs de l'Uni-

versité de Nottingham ont présenté des conclusions qui font partie d'un nouveau projet de recherche mondial parrainé par UTC. La recherche se concentre sur le transport, le stockage et l'affichage de détail de systèmes de réfrigération pour les aliments périssables comme la viande, le poisson, les légumes et les produits laitiers, entre producteurs et consommateurs dans les économies développées et émergentes. Des indicateurs qui appellent à une prise de conscience et à une action concertée. Pour Carrier, comme pour toute la filière agroalimentaire et la distribution, cette gabegie planétaire constitue aussi une réelle opportunité de changement de paradigme ; et de croissance pour la filière, de « la fourche à la fourchette ».

1 être humain sur 8 a faim en 2015



40%

de la nourriture produite dans le monde n'atteint pas les populations.

LIDL RENFORCE SA FLOTTE GNL

Le logisticien LC3, va fournir des services de transport et de logistique à la chaîne de supermarchés multinationale Lidl. Dans ce cadre, Iveco va livrer 15 Stralis Natural Power fonctionnant au gaz naturel liquéfié, équipés de moteurs Cursor 8 CNG Euro VI. Lidl Italia va exploiter le plus important parc de véhicules au gaz naturel d'Italie à travers son réseau national composé de 570 points de vente.

Technotrans, le salon de la chaîne du froid

Le Grand Ouest de la France constitue le second marché national du transport sous températures dirigées devant l'Île-de-France. Production agricole, industrie agro-alimentaire, poissons et crustacés, laboratoires pharmaceutiques, infrastructures.



Le groupe Convenant, distributeur Mercedes Benz dans le Grand Ouest, a fêté les 20 ans de son partenariat avec le constructeur. Jean-Marc Driss, DG de Mercedes Benz Trucks France affirmait : « Notre gros atout, c'est l'avance technologique avec Euro 6. Nos clients sont désormais convaincus des bénéfices engendrés par les nouveaux Actros. » 60 % des VI vendus dans l'ouest sont des tracteurs pour le transport de denrées alimentaires.

Nous y avons tenu le second conseil de rédaction du magazine FROIDNEWS pour recueillir les conseils et suggestions de la profession. Ce numéro 2 en est le reflet. Constructeurs, loueurs (dont le régional de l'étape : Dian), carrossiers constructeurs, fabricants de groupes frigorifiques, informatique embar-

quée, et bien d'autres spécialistes, avaient exposé leurs dernières innovations. Nous y avons aussi rencontré, sur son stand, le premier abonné au magazine FROIDNEWS, Cédric Albert, Président du réseau Ouest Utilitaires. Un premier abonné enthousiaste qui en annonçait plusieurs centaines dès la sortie du numéro 1. ■

Paki fête ses 40 ans



Paki a célébré 40 ans d'organisation des flux de palettes et de caisses grillagées à l'échelle européenne, et a passé avec succès le Sedex Members Ethical Trade Audit. A noter, 360° Pooling est un service qui englobe la saisie et le transfert de compte à compte de tous les mouvements liés aux supports de charge.

Picard chez Déméter



Le groupe Picard a fait son entrée au Club Déméter Environnement et Logistique. Depuis plusieurs années, Picard développe et intègre une démarche respectueuse de l'environnement à travers la mise en place d'actions responsables avec l'ensemble de ses partenaires.

Joli-Festi-Val



Les transporteurs clients de Pascal Crand autour des tracteurs DAF XF et CF Euro 6.

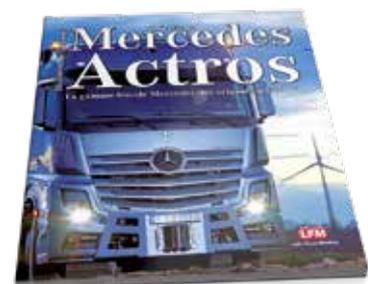
Les établissements Petit, concessionnaires DAF à Angers et Cholet, ont soutenu l'initiative des comités d'entreprise de plusieurs transporteurs du Pays des Mauges. Les transports Jolival ont mis leur plate-forme logistique à disposition de 300 invités - essentiellement les conducteurs et leur famille - ainsi que des exposants et collègues transporteurs. Dans cette ambiance de kermesse très sympathique, Pascal Crand, DG des Ets Petit, avait offert des baptêmes en voitures de sport tandis que le festival s'est achevé en apothéose avec un concert rock endiablé et un feu d'artifice éblouissant.

4 numéros de FROIDNEWS

60 € ht

Bénéficiez d'une presse 100 % dédiée aux opérateurs de la chaîne du froid, indépendante et au contenu éditorial varié. Souscrivez sur www.froid-news.com avec la sécurité Paypal. Ou envoyez votre demande à sylvie.warnet@froid-news.com
N'ATTENDEZ PAS !

PIEDESTAL



Bientôt, le millionième Mercedes Actros sortira d'usine. Loïc Fieux Media publie un livre de 300 photos à la gloire de ce véhicule d'exception. De la belle ouvrage.



Le concept électrique Mooville de Muses présente de nombreux avantages distinctifs pour le dernier kilomètre, surtout en zone piétonne.

SOLUTIONS PROPRES ET SILENCIEUSES

MOTEURS

L'électrique en peine, le gaz en alerte

Motorisations et chaînes cinématiques discrètes, groupes frigorifiques, planchers et hayons élévateurs.... Et surtout : chauffeurs formés et impliqués à la conduite apaisée.... Voilà la recette - miracle ? - des nuits tranquilles pour les riverains. Et de la réduction des émissions. Respirations....

C'est l'histoire de l'oeuf et de la poule. Campée sur Euro 6, l'Europe n'impose pas aux constructeurs d'investir dans des énergies alternatives telles que le GNV, l'électrique ou l'hydrogène. Doit-on y voir le lobby pétrolier et des retards à l'allumage pour des questions de rentabilité industrielle ? Sous la pression des chargeurs et de la grande distribution, les opérateurs de transport testent et exploitent des solutions encore perfectibles et souvent plus onéreuses, montrant le bon exemple en roulant propre et silencieux ; le consommateur payant le surcoût. Mais le produit manque tandis que le TCO est difficile à calculer par manque de recul. Quant aux infrastruc-

tures d'avitaillement et de charge (GNV, électricité, cryo), c'est encore balbutiant.

Apocalypse Now ?

This is the end... La mairie de Paris a soutenu le programme Respirations et signé une charte fin 2013 avec les transporteurs pour réduire le diesel dans la capitale. La fin du diesel sale à Paris en 2020 est-elle une si mauvaise nouvelle ? Pas pour ceux qui y vivent et travaillent. L'équipe municipale devrait préciser les modalités d'application de ces restrictions au premier trimestre. Des centres de distribution urbaine permettront de traiter les flux entrants pour les répartir dans des véhicules propres (et silencieux pour les livraisons de nuit). Parallèlement, les transports fluviaux et ferrés seront interconnectés au tramway et RER, à partir de mini-ports et de plates-

formes multimodales fer-fleuve. Objectif : 50 % de livraisons propres en 2017 et 100 % en 2020. Saisissant cette opportunité de bonne conduite, la filière se mobilise et entame, timidement, sa révolution culturelle. Les logisticiens du dernier kilomètre s'arment - timidement - pour répondre à la demande pressante des clients qui doivent anticiper et se préparer à ce changement de paradigme. Quelle chance ! Sans cette pression, nous ne pourrions pas bénéficier de motorisations et chaînes cinématiques discrètes, groupes frigorifiques, planchers et hayons élévateurs PIEK.... Et surtout de chauffeurs formés et impliqués à la conduite apaisée.... La recette (miracle ?) des jours et des nuits tranquilles et respirables. Quant aux loueurs, ils semblent préférer le VE en ville et le GNV en zones périurbaines.



Retard à l'allumage

C'est un fait, Iveco et Scania tirent leur épingle du jeu avec leurs offres « gaz ». La plupart des autres constructeurs de VI sont pris de cours par le marketing du développement durable qui sous la pression des chargeurs et des distributeurs, fait multiplier les appels d'offre auprès des opérateurs et loueurs. Daimler propose le nouveau moteur gaz OM 930 6G pour BOM Econic. Fiat Professional prend de l'avance avec le GNV. Fuso confirme l'efficacité de son Canter E-Cell. Iveco dispose d'un réservoir de gaz naturel liquéfié homologué (règlement de sécurité 110). MAN présente le moteur gaz TGM (280 cv) et le tracteur hybride diesel-électrique (440 cv + 280 cv). Muses Mooville est dans les starting-blocks. Nissan eNV200 se répand à New York et Londres. Demain Paris, et d'autres villes ? Paccar investit dans le biodiesel. Renault jaune dispose de Kangoo et Maxi. Renault rouge commercialise le Maxity 100 % électrique, le biodiesel et le GNV (gamme D). Scania présente une gamme bioéthanol et gaz. Volvo travaille sur le GNL. Faites vos jeux, ça va déchirer ! ■

DAF œuvre en silence



Nouveau : destiné à la distribution urbaine le soir et la nuit, le moteur diesel du CF Silent est paramétré pour devenir très silencieux, à la demande du conducteur, avec un maximum de 72 dB(A). Certification « Quiet Truck » à l'appui, il peut intervenir en zones urbaines restreintes grâce à son moteur encapsulé, équipé du moteur Paccar MX-11 Euro 6 de 10,8l (puissances allant de 286 ch à 435 ch). En approche, le conducteur déclenche le logiciel de gestion moteur qui limite le couple et le régime moteur, tout en changeant le rapport de vitesse robotisée ; elle-même faisant l'objet d'une protection antibruit. Commercialisé en versions porteur et tracteur 4x2 et 6x2 avec cabine Day Cab, Sleeper Cab ou Space Cab. ■

En approche, le conducteur déclenche le logiciel de gestion moteur qui limite le couple et le régime moteur, tout en changeant le rapport de vitesse robotisée ; elle-même faisant l'objet d'une protection antibruit. Commercialisé en versions porteur et tracteur 4x2 et 6x2 avec cabine Day Cab, Sleeper Cab ou Space Cab. ■

Nouveau Fuso Canter E-Cell



Zéro émission locale et bruit quasi inaudible du moteur électrique puissant au couple élevé.

Capacité de la batterie : plus de 100 km d'autonomie. Canter E-Cell affiche un P.T.A.C. de 6,0 t et une charge utile de 3,0 t environ. La superstructure se compose d'une caisse de 4,4 m de long. Le moteur

électrique fournit une puissance maxi de 150 ch et un couple maximal élevé (650 Nm) qui sont transmis à l'essieu arrière par une boîte de vitesses à simple rapport (vitesse limitée par la réglementation à 90 km/h) et plus de 100 km d'autonomie annoncée. Compter 7 heures environ pour recharger les batteries sur une prise de 230 V ou 1 heure sur booster. ■

Greenway Services



220 000 km en Renault Trucks Maxity électriques : c'est la distance parcourue par les 10 VE exploités par ce logisticien du dernier kilomètre dans Paris et en grande couronne depuis 2011. Deux nouveaux Maxity électriques viennent de renforcer le parc.

Nissan eNV 200



Si ça marche pour les taxis de New York et de Londres, ça marche aussi pour le transport léger. Ajoutez-y un groupe électrique, et roulez jeunesse !



GROUPES FRIGORIFIQUES

Offres cryogéniques vs électriques

Les contraintes environnementales accrues, en particulier en zones urbaines, dynamisent la créativité, en particulier chez les constructeurs de groupes frigorifiques propres et PIEK. Morceaux choisis.

Air liquide (Bluezee), Frappa (Cryo fridge) et Thermo King (CryoTech) proposent la cryogénie. D'autres comme Saroul et EDT, ont démontré la pertinence de leur

solution jusqu'à 19t (TMC). Carrier propose des solutions propres (Vector City et Supra City Z). Côté carrossiers, revêtement anti-bruit, matériaux isothermes performants, ouvrants à l'accastillage « acoustiquement correct » assorti d'un

hayon PIEK D Hollandia ou Bär. Voilà de quoi satisfaire le cahier des charges des donneurs d'ordre. Enfin, l'épouvantail du F-Gas interpelle les experts du froid et les professionnels du transport (c'est un autre sujet à venir). ■

Bluezee par Air Liquide



« Notre solution Bluezee est une solution de réfrigération à l'azote cryogénique destinée aux porteurs de 15 palettes, jusqu'aux semi-remorques. Concernant les véhicules plus petits, leur châssis ne permet pas d'installer un réservoir d'azote » explique Gueric Malicet, Directeur de l'Activité Bluezee

d'Air Liquide Marchés Avancés. La solution Bluezee comprend l'accès à la station de remplissage d'azote liquide, le groupe froid cryogénique embarqué et les services associés. Le refroidissement de l'air dans la caisse du camion est assuré par la circulation d'azote liquide à -196° C dans un ou plusieurs échangeurs totalement étanches. « Notre solution répond à l'enjeu environnemental de la massification des flux des porteurs et semi-remorques ». Parmi les principaux avantages, citons l'absence totale d'émissions polluantes en fonctionnement, le système ne rejetant que de l'azote, principal composant de l'air, la précision du contrôle de la température, la descente en température deux fois plus rapide qu'un groupe froid traditionnel, et l'empreinte carbone inférieure de plus de 80 % à celle d'un groupe froid mécanique. Enfin, le silence de fonctionnement fa-



cilite les livraisons urbaines matinales. Gueric Malicet rappelle que la maintenance est réduite grâce à une technologie sans moteur thermique, et s'accompagne d'une simplicité de mise en œuvre et d'utilisation. « Pour se projeter dans les prochaines années, on peut raisonnablement imaginer qu'une partie des acteurs du marché optera pour la technologie à l'azote cryogénique. Enfin, nous voyons d'un œil positif que d'autres acteurs proposent aussi de la cryogénie car nous croyons beaucoup à cette technologie alternative ». ■

CRYOTECH DE THERMO KING

Il est temps de changer



« Depuis 15 ans, notre offre de cryogénie répond à la pression environnementale croissante, et en particulier aux contraintes des livraisons urbaines. Plus de 900 matériels sont déjà en exploitation en Europe, dont 450 en Norvège et nous enregistrons un intérêt croissant encourageant en France. Le road show Cryo-Tech en cours est également très prometteur », affirme Anthony Bour, Responsable produit Cryo Thermo King. « L'empreinte carbone résultant de l'utilisation d'un groupe CryoTech est environ 90 % moins élevée que celle d'un moteur thermique classique pour des performances supérieures. » En résumé, le dioxyde de carbone liquide recyclé, utilisé comme consommable et unique carburant dans la production de froid du système, est stocké dans un réservoir rechargeable fixé sous le châssis. Le groupe fonctionne selon un cycle ouvert sous la pression du liquide, ce qui signifie qu'aucun compresseur ni condenseur ne sont nécessaires. Seuls les vannes de détente (système indirect) et les évaporateurs sont conservés, expliquant ainsi la capacité de récupération en température 4 fois plus rapide qu'un groupe Diesel conventionnel, l'indépendance des performances

de la température extérieure, et un niveau sonore ne dépassant jamais les 58d(B)A en toutes circonstances. Cette technologie, la plus durable à ce jour, ouvre la porte à des livraisons 24/24 sans compromis sur les performances, ce qui signifie moins de rejets de marchandises, moins de litiges avec le voisinage et des coûts logistiques globalement réduits. Rappelons que la gamme CryoTech se compose des groupes CT-10 pour porteur et CT-15 pour (semi)-remorques, tous deux en Mono ou Multi-températures jusqu'à 3 zones. ■

La cryo
selon Frappa
avec Cryofridge



<http://froid-news.com/cryofride-frappa-choisit-lazote-liquide>

EDT pour Antoine et d'autres...



Depuis son lancement en 2010, EDT a fait évoluer son procédé de groupe 100 % électrique. Les dimensions du pack batterie ont été réduites tout

en augmentant l'autonomie de fonctionnement du groupe. Une gestion électronique du système permet d'analyser l'historique de son fonctionnement. De plus, le système EDT peut être installé sur la plupart des véhicules électriques dont : Kangoo ZE ou Fiat Ducato électrique. Le constructeur annonce un coût énergétique de 4 euros pour 100 km. ■



En savoir +
lexique du froid

<http://froid-news.com/lexique-du-froid/>

TRANS MEDICAL COOLING Kangoo ZE maxi TMC



A la demande de Star's Service, Saroul monte son groupe TMC de fabrication française d'une puissance de 1700 w à 0° C. « L'autonomie des 2 batteries est de 44 h en

maintien à 2° C et 14 h à - 25° C, autonomie à diviser par deux avec 1 batterie », explique Philippe Saroul. « Le poids de l'ensemble est de 130 kg avec 1 batterie et 190 kg avec 2 batteries. Prévoir 2 journées d'immobilisation pour l'installation. Cerise sur le gâteau, nous avons développé l'appli smartphone pour pilotage à distance. Elle est compatible avec les connectivités sous environnement android. Notre appli offre la possibilité de démarrage/coupure programmée de l'horaire et la géolocalisation », ajoute Benoît Masson, Responsable marketing. Enfin, Frédéric Leone, responsable commercial, insiste sur « le silence de fonctionnement, l'efficacité énergétique et l'autonomie de fonctionnement du groupe froid qui ne grève pas l'autonomie du groupe propulseur. L'inverter et les batteries sont fixés derrière le siège passager, le groupe est recyclable à 80% (cuivre, batterie plomb). » Ce véhicule est également équipé de la caméra intelligente Smartview multifonction développée par Saroul. Un must. ■

GT Location teste le groupe CT 10

Le road show Cryotech a permis à GT Location de goûter au double effet du CT 10 : produire du froid en silence et sans émission. Objectif atteint en livraison de nuit avec ce porteur 26t PIEK pour Monoprix à Paris.



Silence, on livre !

LES SUPERMARCHÉS LE RÉCLAMENT, ... LES RIVERAINS L'APPRÉCIENT

Thermo King SLXe Whisper

Incroyablement silencieux avec 59,1 dB(A), le groupe SLXe Whisper PRO Certifié PIEK est conçu avant tout pour permettre des livraisons nocturnes sans nuisance sonore tout en réduisant les émissions.

Thermo King est très impliqué auprès de ses clients pour améliorer leur productivité tout en respectant les enjeux du développement durable et la réduction des émissions sonores. Le groupe SLXe Whisper Pro Certifié PIEK s'intègre dans cette stratégie avec seulement 59,1 dB(A) en mode grande vitesse. Elaboré sur la base du SLX 300 bien connu pour son efficacité. « Thermo King innove en proposant le premier groupe frigorifique autonome multi-températures et mono-bloc pour semi-remorques certifié PIEK disponible sur le marché, » souligne Yoann Kervern, Responsable des Ventes France Nord et Grands Comptes.

Ce groupe est également disponible en mono-température. Thermo King a obtenu ces performances acoustiques en utilisant des composants peu bruyants fonctionnant à des régimes moindres, ainsi que des éléments de design interne visant à réduire le niveau sonore. De même, le système d'échappement a subi un traitement spécifique pour réduire le bruit au minimum à bas régime. Résultat : les opérateurs de transport bénéficient d'une flexibilité optimale dans leur activité avec l'avantage de pouvoir travailler en secteurs réglementés en dehors des heures de pointe. Désormais, les clients peuvent opérer les livraisons multi-températures en respectant la tranquillité au voisinage des points de livraison. ■



CryoTech

Retrouvez l'interview d'Anthony Bour,
Chef de produit Cryogénie Thermo King !

<http://froid-news.com/cryogenie-thermo-king-en-pole-position/>

Photos : Louis Perin

PRO Certifié PIEK



Le groupe SLX-Spectrum Whisper Pro Certifié PIEK utilise un système de positionnement GPS qui bascule automatiquement en mode à niveau sonore réduit à l'approche d'une zone acoustique sensible.

Cette absence d'intervention manuelle est l'assurance du strict respect des exigences PIEK, 24h/24, quel que soit l'itinéraire emprunté.

GAZ A EFFET DE SERRE

Nouvelle gamme de groupes frigorifiques

Thermo King propose une nouvelle gamme de groupes frigorifiques pour contribuer à la réduction des émissions de GES. Cette gamme utilisera le fluide frigorigène de dernière génération DuPont R-452A présentant la moitié (environ) du potentiel de réchauffement planétaire (PRP) du fluide frigorigène actuellement utilisé. Thermo King proposera un service de remplacement pour assurer la transition avec les unités existantes grâce à son réseau de concessionnaires. Objectif : proposer aux exploitants un choix approprié pour réduire leur empreinte de GES sans compromettre leur efficacité. La nouvelle gamme offre le même niveau de performance élevé que la gamme actuelle, y compris la même capacité de refroidissement, d'entraînement et d'efficacité énergétique. En outre, la modernisation des produits actuels est une solution compatible avec la prochaine génération de réfrigérant. Les exploitants peuvent ainsi augmenter leur ROI avec des unités qu'ils possèdent déjà – peu de modifications à faire – avec une consommation de carburant et des émissions faibles, et le maintien de la valeur résiduelle de l'équipement. ■

POULIE MOTEUR

Nouveau V-800 MAX Spectrum multi-températures



Le nouveau groupe V-800 MAX Spectrum poulie-moteur est conçu pour les camions jusqu'à 12t en distribution multi-températures, respectueuse de l'environnement en centre-ville. Il garantit une capacité supérieure de refroidissement et chauffage, tout en consommant sensiblement moins d'énergie dans les conditions urbaines très exigeantes, avec de multiples points de livraison. La flexibilité complète des températures permet de transporter et de livrer des marchandises fraîches, surgelées ou réchauffées quelle que soit la température désirée et dans n'importe quel compartiment. ■

V.I.S. 94

Le concessionnaire Iveco et Fiat Professional, basé à Villejuif et Boissy-Saint-Léger, a bâti sa réputation de spécialiste des solutions sur mesure de transport sous températures dirigées en s'entourant de professionnels reconnus de la filière.



Iveco GNV avec solution CryoTech de Thermo King pour des livraisons propres.



Iveco Daily élu Van of the Year 2015.



Livraison à Transalliance d'un Iveco GNV avec les partenaires du projet

La température dirigée

contournable sur la plate-forme parisienne, V.I.S. 94 est réputé en Ile-de-France pour ses compétences en ingénierie technique et commerciale, ainsi que dans l'accompagnement en offres full service qui permettent aux clients d'optimiser leur vitesse commerciale. « Nous revendiquons d'être des professionnels pour les métiers du froid sur le pôle économique du M.I.N. de Rungis », commente Alain Sicot, Directeur commercial de V.I.S. 94, à la tête d'une équipe de 6 spécialistes expérimentés. « Dans ce contexte, nous nous positionnons en qualité de maître d'œuvre tout en nous appuyant sur un réseau de partenaires techniques de confiance avec qui nous pouvons offrir des solutions de très haut niveau à nos clients. Notre rôle est de conseiller les clients sur une solution complète qui intègre la chaîne cinéma-

tique, le type de motorisation diesel ou GNV, la carrosserie, le groupe frigorifique, et le hayon, si besoin. »

Grand écart

« Récemment, Les Restos du Cœur nous ont sollicités pour le transport de denrées alimentaires périssables en froid positif et négatif dans le même véhicule », poursuit David Tomasina, Responsable commercial Fiat Professional. « Nous avons préconisé un Fiat Ducato en configuration plancher cabine équipé

d'une caisse de 10 m³ dont la particularité est de bénéficier de l'intégration d'un réchauffeur. Ainsi, les bénévoles peuvent travailler en toute sérénité l'hiver, tout en s'assurant le maintien des produits à + 10 °. Le cahier des charges prévoyait aussi que le véhicule puisse être exploité indifféremment 3 jours par semaine à + 10 °, et 2 jours par semaine à - 15 °, en fonction des besoins de ramasse des produits alimentaires chez les donateurs. » V.I.S. 94 a préconisé un groupe frigorifique surdimensionné afin de dé-

Immatriculations 2014

450

Iveco Daily

200

Fiat Professional

100

PL Iveco



Jacky Perrenot teste le gaz



Pionnier sur l'acquisition et l'étude de l'utilisation de véhicules propres et silencieux, Jacky Perrenot se place comme un leader en matière de développement durable dans le transport sous températures dirigées. L'opérateur exploite déjà plus de 100 véhicules hybrides et GNV. Le partenariat avec Iveco, Air Liquide et Frappa illustre cette stratégie qui répond aux attentes des chargeurs et de la grande distribution.

Avec une flotte de 3 000 cartes grises, Jacky Perrenot a atteint un CA de 500 millions d'euros en 2014 (4000 collaborateurs). L'opérateur intervient en majorité dans la grande distribution, les PGC (sec et température dirigée) et les matériaux et emballages. JP s'efforce de réduire son empreinte carbone et a décidé d'exploiter 10 Iveco Stralis Euro 6 GNL pour Casino. L'offre actuelle d'Iveco en matière de gaz porte sur un tracteur 4x2 Hi-Road AT 440 S 33 TP GNL/C, avec un moteur de type Cursor 8 Euro 6. Ce moteur de 330 ch de 7 790 cm³ à gaz naturel et à explosion 4 temps, possède 4 cylindres en ligne à 4 soupapes par cylindre. Il est suralimenté par un turbocompresseur. De quoi bien respirer. Iveco propose aussi le porteur 6x2 Hi-Street AD 260 S 27/33 Y/PS CNG, avec un moteur Cursor 8 CNG décliné en 270 ch ou 330 ch. La fourniture de gaz est assurée par Axégaz sous forme d'un abonnement mensuel. La capacité de la citerne en service chez Perrenot peut être appelée à augmenter à partir du moment où d'autres transporteurs viendraient se ravitailler. Les quantités pourraient faire baisser le prix du gaz à 0,60 €/kg. ■

Sur mesure jusque dans le Full Service

L'immobilisation du véhicule en cas de panne ou d'accident est la hantise des exploitants. Seul interlocuteur commercial, V.I.S. 94 assure non seulement l'ingénierie complète mais pilote aussi le Service Après-Vente de l'ensemble des composants de ses partenaires carrossiers et équipementiers. Selon chaque cas, le SAV est assuré par le concessionnaire qui vend des contrats de maintenance et de garantie « maison » et sur mesure Full Service, avec possibilité de véhicule relais. Ces véhicules sont physiquement présents dans la concession ou dans la cour du client. Par exemple, V.I.S. 94 a mis en place un véhicule relais pour renforcer le parc de 7 véhicules du service restauration d'une commune qui distribue 1200 repas par jour.

sur mesure

livrer des performances sur une large échelle de température, en respectant le point de consignment. Le concessionnaire démontre ainsi sa capacité à piloter des modifications spéciales sur des véhicules avec bi et tri températures. Par exemple, V.I.S. 94 a réussi à coupler un groupe poulie-moteur pour produire du froid négatif dans une caisse 20 m³ sur Fiat Ducato à boîte robotisée.

Motorisations GNV

Spécialiste des solutions de distribution urbaine avec une gamme VUL très largement répandue (Iveco Daily et Fiat Professional), V.I.S. 94 propose aussi des motorisations propres fonctionnant au GNV. « Nous offrons avec nos deux marques la gamme la plus large en GNV avec Iveco Daily, et Fiat Doblo, Ducato, Fiorino », affirme Alain Sicot. « Nous sommes le concessionnaire VUL-VI qui a le plus de véhicules en parc fonction-

nant au GNV avec plusieurs centaines de matériels en exploitation dans des collectivités, chez des prestataires, des logisticiens du dernier kilomètre comme Ecolotrans, ainsi que des transporteurs en local et en régional comme Transalliance. »

A cet égard, V.I.S. 94 dispose de sa propre station d'appoint en gaz comprimé avec une borne d'avitaillement. Cet investissement anticipe aussi les perspectives de croissance des motorisations GNV qui sont très positives compte tenu des nouvelles règles d'accès au centre de Paris. En 2017, les entreprises qui voudront entrer dans la Capitale devront disposer de 30 % de véhicules propres au minimum. De plus, la pression que mettent les donneurs d'ordre sur les transporteurs est de nature à booster les ventes... V.I.S. 94 est prêt à répondre à la demande tant en utilitaires légers qu'en camions. ■

L'alternative Carrier

Carrier Transicold propose sa gamme City Line qui répond à la réglementation avec Vector 1550 City, 1950 City et 1950 MT City pour semi-remorques ; et le Supra City pour camions porteurs, tous certifiés PIEK. Le Vector 1550 City ne nécessite pas de modification de châssis, et répond aux besoins de clients réceptionnant des livraisons la nuit. Il offre également tous les avantages du Vector 1550 standard et sa technologie tout-élec-



trique, notamment en termes de faible consommation de carburant, fiabilité renforcée et légèreté. Le Supra City pour camions porteurs génère un niveau de

bruit plus faible grâce à une conception spécifique développée pour réduire les émissions sonores. Le groupe frigorifique Supra City Z de Carrier Transicold pour porteurs supprime le moteur diesel du groupe frigorifique, réduisant considérablement les émissions de particules et le niveau sonore. Il est alimenté en énergie par une pompe hydraulique directement connectée à la prise de force du moteur du camion, celle-ci entraînant un moteur hydraulique se trouvant dans le groupe frigorifique. ■

Petit Forestier, assembleur de solutions

Depuis plusieurs années, Petit Forestier est sollicité par ses clients pour des tests de véhicules propres et silencieux qui constituent de véritables assemblages de châssis, carrosseries, groupes, hayons, etc. « Parmi les premiers à disposer du label PIEK, le loueur travaille avec des constructeurs de véhicules électriques, gaz naturel et hybrides, ainsi qu'avec sa filiale Lecapitaine et aussi Gruau (Electron) et EDT pour la production de froid électrique. Le parc de véhicules électriques est d'une cinquantaine de cartes grises, toutes marques confondues. Nos clients et nous-mêmes déplorons l'absence de stations d'approvisionnement en GNV, CO², ce qui nuit de toute évidence au développement de ces nouvelles technologies compatibles avec les plus récentes exigences environnementales. », commente Stéphane Kerhouant, Responsable Produits. D'autres modèles de véhicules sont déjà livrés ou en cours de livraison : Iveco Stralis GNV avec groupe Carrier Supra City Z, Canter Hybride 7,5T



et Daily GNV. D'autres tests sont également en cours en cryogénie avec Thermoking (groupe cryotech CT10). Après cette phase de tests, il y a fort à parier que les nouvelles offres d'Iveco et Scania en GNV vont booster la demande. « Nos tests contribuent à la R&D sur ce secteur en développement et nous permettent de garder notre avance sur cette gamme de véhicules si spécifique. En combinant ces différentes technologies « propres » nous recherchons continuellement le moyen de proposer à nos clients une offre

complète, en phase avec les évolutions économiques et sociétales afin de satisfaire au mieux à leurs besoins quotidiens. Par ailleurs, nous participons aux travaux des organisations professionnelles ou des collectivités territoriales pour toujours anticiper les évolutions du marché. Nous sommes en effet membre de Certibruit et signataire de la Charte de la logistique urbaine de la ville de Paris. A notre expertise s'ajoute l'offre full service, créant les conditions de la confiance de nos clients. » conclut Stéphane Kerhouant. ■

Actualités F-gaz

« Le règlement F-gaz de 2014 de l'Union européenne exige un plafond et une suppression progressive de réfrigérants HFC dans la réfrigération stationnaire et mobile. De plus, plusieurs pays ont, ou planifient, la taxation sur des réfrigérants basés sur leur potentiel de réchauffement climatique (GWP). À

cause de ces changements et en réponse aux besoins environnementaux et clients, le marché se déplace vers des réfrigérants plus bas en GWP », a déclaré Dwight Gibson, Vice President and General Manager Thermo King, Transport Solutions, Truck and Trailer EMEA. « Dès janvier 2015, Thermo King offrira une nouvelle ligne de produits pour semi-remorques, et les unités de camion utiliseront un réfrigérant de

nouvelle génération, R-452A, avec environ la moitié du GWP de réfrigérant actuellement utilisé. Les clients auront un choix sur comment et quand réduire leur gaz à effet de serre et leur empreinte carbone. Notre engagement par cette transition est de fournir une solution environnementale, complète et responsable, à l'environnement et qui soit bonne pour les activités de nos clients. » ■

De grands « canyons » à Paris pour les camions propres

Pour faire baisser la pollution sur les grands « canyons » de la capitale, Mme Anne Hidalgo annonce de nouveaux axes à 30 km/h., réservés aux véhicules propres - y compris les véhicules de livraison - dont l'identification du degré de pollution sera possible « grâce à des pastilles ou des puces » et « des contrôles routiers pour éviter les infractions ». Quid du financement ? La maire de Paris a promis le doublement des pistes cyclables d'ici à 2020 (valable aussi pour les triporteurs à assistance électrique) grâce à un plan de 100 millions d'euros, et veut développer le vélo à assistance électrique. Les arrondissements (1^{er} au 4^e) seront réservés aux voitures des résidents, vélos, taxis, bus, véhicules d'urgence et de livraison. La maire de Paris veut restreindre la circulation et le stationnement des autocars de tourisme et interdire les camions qui « n'ont rien à faire dans Paris » (30 % ne font que traverser la capitale). En-

Vision, hélas ! trop fréquente de la capitale pour laquelle il n'y a pas de pollution de gauche ou de droite. Il y a juste urgence et FROIDNEWS soutient toutes les actions qui permettront d'améliorer la situation au plus vite. Une véritable opportunité pour les opérateurs de la logistique urbaine.

fin, le développement du transport du fret par la Seine, le canal Saint-Martin et de l'Ourcq, le rail (RER et tramway),

complètent le futur dispositif. Discussion du plan antipollution au Conseil de Paris le 9 février 2015. ■



Anne Hidalgo, maire de Paris, précisera les modalités d'application des nouvelles règles d'accès dans la capitale, en février prochain.

La chaîne du froid ne s'arrête jamais. Nous non plus.

Respecter la chaîne du froid est crucial pour votre cargaison.

Avec plus de 600 centres de service, 2000 techniciens et un centre d'appels multilingue couvrant l'Europe, le Moyen-Orient et l'Afrique, nos experts de la réfrigération de transport sont disponibles 24h/24 et 7j/7 pour vous aider à livrer dans les meilleures conditions.

Trouvez le centre de service le plus proche en téléchargeant notre application mobile ou sur www.carriertransicold.eu

YOU CARRY
WE CARE

AFF & SFSTP

4^e Journées Chaîne du Froid des Produits de Santé

Organisé par l'AFF et la SFSTP, à Lyon, ce colloque a réuni 270 pharmaciens, ingénieurs qualité, directions achats et logistiques, établissements de santé, prestataires de transport et fournisseurs. Un événement de très haute tenue dédié à la filière santé-pharma en pleine effervescence.



La question de la température de conservation des produits de santé se pose aujourd'hui dans un contexte soumis à d'importantes évolutions réglementaires, à de nouvelles exigences liées à la parution des bonnes pratiques de distribution européennes et à l'arrivée, sur le marché, de nouveaux médicaments issus des biotechnologies », a déclaré Gérald Cavalier, président de l'AFF, en introduction de ces deux journées de conférences. « Ceux-ci ont fortement accru la proportion des produits de santé dits thermosensibles, à forte valeur ajoutée, tels que vaccins, traitements contre le cancer, pour lesquels toute excursion de température peut entraîner une dégradation de leur qualité, de leur efficacité, voire une mise en danger des patients. » Aujourd'hui, en France, ces produits représentent plus de 30 % des autorisations de mise sur le marché (AMM), contre 5% il y a 10 ans. « Depuis 2005,

l'AFF et la SFSTP joignent leurs efforts pour répondre à la demande croissante des professionnels de la chaîne du froid des produits de santé, confrontés au développement rapide de cette gamme dite thermosensible et des volumes à transporter, stocker, diffuser », a complété Danièle Bordi, Présidente de la SFSTP. « Chaque jour, les laboratoires pharmaceutiques expédient des millions de produits thermosensibles à travers le monde. Des réglementations de plus en plus exigeantes, des quantités à transporter en croissance, des coûts logistiques qui augmentent, des systèmes d'assurance de plus en plus onéreux, la liste est longue ! Notre mission consiste, entre autres, à informer la filière tout en travaillant à la mise en oeuvre des GDP, du laboratoire au domicile du patient. »

Laboratoires biologiques

La conférence a mis en avant les solutions déployées tant dans le transport longue distance en partenariat avec

les laboratoires que pour les livraisons urbaines (logistique du dernier kilomètre). Les véhicules à température dirigée répondent aux enjeux de massification dans la chaîne du froid tandis que les solutions portables se montrent de plus en plus « intelligentes » pour répondre aux exigences réglementaires (NF EN ISO 15189, ADR). Ces véhicules apportent une réponse supplémentaire aux attentes des laboratoires d'analyses médicales notamment pour le transport des produits thermo-sensibles tels que les prélèvements biologiques. Les opérateurs de la chaîne du froid dans le domaine du transport de produits de santé sont en effet confrontés à des exigences réglementaires qui, dans le cadre de collectes journalières, doivent garantir des plages de température allant de -30°C à +37°C. ■



Stéphane Baudry, Président Eurotranspharma a repris Ciblex.

6 millions d'euros en trieurs haut débit

La reprise de Ciblex par le groupe familial clermontois EHDH, actionnaire du transporteur Eurotranspharma, redistribue les cartes du marché du transport et de la logistique des produits de santé.

Elle s'accompagne d'un investissement de Ciblex qui souhaite répondre à la croissance du marché tout en réalisant des économies sur les coûts de traitement des colis. « L'acquisition de ce spécialiste du B to B et des livraisons monocolis express, va permettre d'attaquer de nouveaux marchés, comme l'optique et la parapharmacie », a indiqué Stéphane Baudry, Président. ■



SOFRIGAM, LE SPÉCIALISTE DES EMBALLAGES RÉFRIGÉRANTS

COMPA
LES M

Équipements
de réfrigération
dans le monde

4 milliards

AMM produits
thermo-sensibles

30%

Émissions liées
à la réfrigération

20%

LE SAVIEZ-VOUS ?

Testez vos connaissances ! L'AFF et la SFSTP ont conçu un astucieux QUIZZ, disponible ici : http://www.sfstp.org/images_upload/adequae/QUESTIONNAIRE_OFFICINE_14542771.pdf

Xerfi commercialise une étude phare

Cette étude s'adresse aux opérateurs cherchant à affiner leur modèle grâce à des thèmes éminemment stratégiques qui y sont traités. On y trouve des sujets comme les mutations de l'industrie pharmaceutique, les facteurs d'externalisation de la chaîne logistique, l'état des lieux de la vente directe des laboratoires aux officines et de la vente en ligne, la dynamique de la production française de médicaments et du commerce extérieur, etc. ■



Gandon est un acteur incontournable dans la filière qui vient d'acquies 15 nouvelles semi-remorques sous températures dirigées.

**TIBLES AVEC TOUS
ODES DE TRANSPORT**

 **Sofrigam**

212 AVENUE PAUL DOUMER 92508 RUEIL-MALMAISON CEDEX FRANCE
TÉL. : +33 (0) 1 46 69 85 00 - FAX : +33 (0) 1 47 25 98 44 - WWW.SOFRIGAM.COM



Le groupe Star's Service renforce son pôle santé

Le leader français de la logistique du dernier kilomètre poursuit le renforcement de son pôle Santé avec la récente acquisition de TSE. Star's Service déploie aussi son offre de transport propre et silencieux avec un parc de 130 véhicules 100 % électriques sur l'ensemble de son périmètre. Entretien avec Nathalie Pourzand, Directrice commerciale et marketing, Groupe Star's Service.

Froid News : Le groupe Star's Service s'est hissé au rang de leader sur son métier de la logistique du dernier kilomètre. L'acquisition d'un opérateur transnational comme TSE signe-t-elle un changement de stratégie ?

Nathalie Pourzand : Tout d'abord, rappelons que notre groupe est structuré autour de 4 pôles, alimentaire, automobile, retail et Santé. Notre société exploite toutes les pistes technologiques disponibles pour répondre aux attentes du marché, allant du tricycle à assistance électrique dit cargocycle (La Petite Reine) aux véhicules utilitaires légers. Avec TSE, nous complétons l'offre et le maillage avec un parc industriel et un réseau structurés qui permettent d'amplifier notre offre auprès du marché de la santé-pharma. Il nous manquait des solutions transnationales pour enlever

et transporter à J + 1, c'est chose faite en complémentarité avec les solutions clés en main de notre activité Biotrans, spécialisée dans la livraison du dernier kilomètre. Nous pouvons désormais mixer les divers modes de transport avec des process et des véhicules spécifiques. Une nouvelle marque devrait synthétiser l'offre complète de services de transport et logistique sous températures dirigées des produits de santé, au cours du trimestre.

Froid News : Comment s'est passée l'intégration et quelle est la prochaine étape ?

Nathalie Pourzand : Très vite, en harmonie avec les deux entités, dans le but de répondre au marché tout en jouant un morceau non dissonant avec TSE. Nous comblons ainsi un manque sur l'offre de

transport santé aux chargeurs avec une réelle force de proposition. Au cours des prochains mois, nous allons poursuivre notre démarche d'information sur nos compétences et nos solutions proposées qui sont renforcées avec le Pôle Santé, pour développer nos activités de réseau.

Froid News : Quelle sera votre stratégie en matière de développement durable ?

Nathalie Pourzand : Nous étudions le cahier des charges de nos clients afin de leur proposer une solution conforme à leurs souhaits. Nous exploitons une flotte de 130 véhicules électriques dont le Renault Kangoo qui répond le mieux à nos attentes et le Cargocycle. Nous réalisons aussi de nombreux tests avec des constructeurs pour recommander des solutions pérennes à nos clients. ■
Propos recueillis par **Pierre Besomi**.

PREMIERS GROUPES FRIGORIFIQUES 100% ÉL



TMC 70 - VÉHICULES ÉLECTRIQUES



TMC 3 - TRI-TEMPÉRATURES



brèves

Nouveau : Coldway met à disposition une solution de transport par VUL, incluant la technologie thermochimique mobile qui permet la production autonome de froid et de chaleur. Tous les conteneurs à température dirigée équipés du système thermochimique Coldway jusqu'à 410 litres sont qualifiables Cofrac.



Oceasoft en Bourse
Le concepteur de capteurs intelligents et connectés pour l'industrie a annoncé son projet d'introduction en bourse sur le marché Alternext Paris d'Euronext. Oceasoft conçoit, étalonne et commercialise des capteurs intelligents sans fil pour la surveillance de paramètres physiques environnementaux.

PharmaSolutions



Thermo King répond aux besoins et aux attentes de l'industrie pharmaceutique avec sa nouvelle offre complète PharmaSolutions. « Cette plate-forme unique consacrée aux besoins des fabricants, distributeurs et prestataires logistiques de produits pharmaceutiques », explique Essangui Mbaitjongue, Business Development Manager. « Elle fournit un savoir-faire, ainsi qu'un large éventail de prestations qui répondent aux nouvelles directives européennes liées aux BPD (ou GDP). Cette solution s'articule autour d'un service de qualification et de conformité aux BPD. » Pour valider la conformité des équipements frigorifiques, PharmaSolutions fournit une expertise en matière d'ingénierie d'application via le centre technologique et

d'ingénierie Ingersoll Rand agréé, basé à Prague. Cette structure de recherche et de développement, certifiée ISO, est aussi qualifiée pour la certification ATP. De plus, PharmaSolutions présente une gamme d'équipements pour le transport sous température dirigée qualifiés aux normes BPD : de la semi-remorque au poulie-moteur pour camions, ainsi que les conteneurs ColdCube de Thermo King. A noter, la cartographie thermique de l'espace de chargement de - 30° C à + 40° C permet de valider l'utilisation des équipements dans toute l'Europe. Enfin, toutes les procédures de validation sont conformes aux BPD et validées par une entreprise pharmaceutique indépendante ayant un personnel qualifié pour la validation BPD. ■

POLÉMIQUE

De l'efficacité des pochettes !

Comment sécuriser le transport de produits de santé thermosensibles de la pharmacie au domicile des patients ? Laetitia Perche, Directrice Marketing Sofrigam, jette un pavé dans la marre. 8 à 10 millions de pochettes isothermes sont vendues chaque année en France. Elles sont destinées au transport de courte durée de petits volumes de produits de santé thermosensibles. Il suffit de deux minutes à température ambiante pour qu'un traitement sensible franchisse les + 8° C, sans forcément que l'on puisse le détecter sur le produit. Dans le meilleur des cas, le produit devient inefficace, et dans le pire des cas, il peut devenir



En savoir +

<http://froid-news.com/de-lefficacite-des-pochettes/>

toxique. Pour préserver les qualités thérapeutiques du produit transporté, il est alors indispensable d'utiliser une pochette isotherme ou réfrigérante adaptée. ■

ÉLECTRIQUES AUTONOMES AGRÉÉS CEMAFROID



TMC 100MB - MONOBLOC 3,5T



TMC 250 MB - MONOBLOC 19T

Contact :
Philippe Saroul
01 46 86 50 45
philippe@saroul.fr



www.saroul.fr

Toute une chaîne de matériels spécialisés

La filière santé découvre l'impact des nouvelles GDP dans la chaîne du froid. Petit Forestier propose son expertise dans la mise en place de la sécurisation des produits de santé du laboratoire à l'officine et à l'établissement de santé.



« Dans ce secteur, les besoins en transport à température dirigée sont en pleine croissance, nécessitant une organisation spécifique. Le cœur de métier de Petit Forestier, c'est le respect de la chaîne du Froid. A ce titre, notre expertise 100% Froid nous permet de décliner notre offre au marché de la santé

qui, plus que tout autre, requiert des outils et des process bien spécifiques.», affirme Guy Thomas, Directeur technique. « De la semi-remorque au véhicule léger, qu'il soit mono ou multi-températures, en passant par le container et le meuble frigorifiques, notre gamme dédiée correspond parfaitement aux

besoins de cette filière, du laboratoire à l'officine. Afin d'apporter une garantie à nos clients, nous sommes engagés dans une démarche de labellisation de nos produits, d'ores et déjà couronnés par le label CertiCold Pharma pour nos véhicules poids lourds 19 t et véhicules légers 3,5 t multi-températures. » ■

Le hub santé UPS en pleine forme



En savoir +

<http://froid-news.com/le-hub-sante-ups-en-pleine-forme/>



Tirez la bonne carte !

En quête de relais de croissance, nombreux sont les logisticiens à développer des offres dédiées à la santé. La refonte des supply chains orchestrée par les groupes pharmaceutiques offre des opportunités aux acteurs du secteur. Les vagues de déremboursement et le poids croissant des génériques se traduisent par des pressions tarifaires qui incitent les laboratoires à revoir leur organisation et à externaliser davantage leur logistique au meilleur rapport coût/prestation/sécurité. Les prestataires généralistes doivent néanmoins faire face à la concurrence des dépositaires, acteurs historiques de ce marché. Pour s'imposer, les leaders peuvent compter sur leurs nombreux atouts, à commencer par leur fin maillage territorial ainsi que leur capacité à prendre en charge et à optimiser des flux à l'échelle européenne. ■

LE PÔLE SANTÉ
Groupe Star's service



SOLUTIONS LOGISTIQUES DES PRODUITS DE SANTÉ

Faites-vous une idée neuve !

- Livraison nationale express (J+1) sous température dirigée
- Livraison sur-mesure : des solutions modulables selon vos contraintes
- Maîtrise et suivi des températures de -180°C à +30°C
- Expertise de la Santé (formation des équipes aux spécificités produits et aux réglementations)
- Groupe Star's Service, la puissance et le savoir-faire de 25 années d'expérience

Découvrez les solutions transport et logistique dédiées à votre activité

04 72 76 67 45
commercial@tse-medical.fr



CHAÎNE DU FROID PHARMACEUTIQUE

Transfrigoroute tient à votre santé

La gestion de la chaîne du froid pharmaceutique et les bonnes pratiques de distribution : Transfrigoroute International aux avant-postes.



150 participants heureux avec le soutien de Thermo King, Frigoblock, Carrier Transcold, Transics, Krone, STÉF, Nagel Group, Schmitz Cargobull, SOR. Exposants divers: DKV, Transics, T-Comm Telematics, Petit Forestier, Michel Logisitics, Mooy Logistics, ERS Academy, Cardever, Movianto.

L'enjeu stratégique de la mise en valeur des opportunités dans les créneaux spécialisés du transport des produits de santé, était au centre des interventions qui ont animé l'assemblée générale de Transfrigoroute International, à Bruxelles. « Les transporteurs de produits réfrigérés ne sont pas les seuls à être confrontés au défi d'une concurrence acharnée sur les marchés développés, particulièrement en Europe », a déclaré Joe Grealy, Président du Comité Technique. « Le secteur des équipements a déjà identifié la logistique pharmaceutique comme vecteur d'une meilleure croissance, en développant des gammes spécialisées de remorques, de groupes frigorifiques et de dispositifs de traçabilité offrant le meilleur niveau de fiabilité. Il apparaît clairement aujourd'hui que les transporteurs doivent approfondir leur connaissance et leur compréhension de ce segment

de marché, tant pour explorer les opportunités commerciales inexploitées, mais aussi pour répondre aux impératifs économiques et sociétaux résultant de la valeur des chargements lors des opérations pharmaceutiques ».

Fluidité

Willem Zonneville, Président de TI, a souligné l'importance des Directives de l'UE sur les GPD des Dispositifs Médicaux : « La crise économique a montré que, pour survivre, les transporteurs intègrent de plus en plus la logistique dans leurs offres de services et explorent les débouchés sur les créneaux spécialisés dans l'ensemble de la chaîne de valeur, en croissance dans toute l'Europe ». Didier Michel, Président du Forum des Transporteurs de TI a ajouté : « Les transporteurs doivent être mieux informés des opportunités, des risques et des exigences associés au transport de chargements de grande valeur comme les produits de santé. » ■

GDP PHARMASOLUTIONS

Thermo King assure la conformité de ses groupes frigorifiques aux GDP dans le domaine pharmaceutique. Ainsi, dans le cadre du processus de qualification, les gains Thermo King ont obtenu la validation de la qualification en matière de performances et de conception pour les groupes mono-température SLXe. Les gains Thermo King aident à maintenir un niveau élevé du contrôle de la température au sein de l'espace de chargement.

COUP DE POUCE

LP Express

Rapidité, sécurité, traçabilité. Telles sont les principales qualités de LP Express, le « Petit Poucet » du transport urgent qui monte, qui monte dans le Grand Lyon. Et bien au-delà.



Laurent Patonnier et Alice Oczechowski annoncent l'arrivée d'un nouveau VUL Fraikin en location moyenne durée, à cellule intégrée, dotée d'un dispositif de suivi de température en temps réel.

60
MINUTES
CHRONO



Pourquoi remettre à demain ce que vous pourriez faire tout de suite ? Abonnez-vous dès aujourd'hui pour 60 € HT

TRANSPORT & LOGISTIQUE

FROIDNEWS

100 % dédié filières santé-pharma et agroalimentaires

* Temps de lecture conseillé

a trouvé sa voie

Fondée en 2009, LP Express a rapidement élargi son offre de transport urgent au secteur médical. « Cette spécialisation nous conduit à fournir des prestations très sensibles et l'agilité de notre organisation répond aux attentes spécifiques des établissements de santé », explique Alice Oczachowski, Responsable Service Client et Opérations LP Express. « Depuis plusieurs années maintenant, nous travaillons quotidiennement avec les laboratoires de recherche, les laboratoires d'analyse et les établissements de santé privés de Lyon, en utilisant des emballages tertiaires de qualité et la géolocalisation de nos véhicules. Nous nous sommes peu à peu orientés vers le secteur médical en ambiant régulé avec les emballages Sodibox qui donnent entière satisfaction. » LP Express opte aussi pour les produits Coldway en cas de besoin d'une enceinte thermostatée disposant d'un puissant compresseur qui se charge sur la prise 12 volts du

véhicule et maintient à température jusqu'à - 20° C.

Dry shippers

Récemment, les dirigeants ont opté pour la nouvelle solution Oceansoft de traçabilité des températures en temps réel, à la demande encore plus pointue de certains donneurs d'ordre. Car depuis juin 2014, LP Express se spécialise aussi dans le transport de greffons, au départ de l'Hôpital Edouard Herriot de Lyon et de sa banque de tissus et de cellules. Ce transport ultra-sensible s'effectue notamment dans des dry shippers d'azote liquide qui maintiennent les produits à - 180° avec la consigne impérative de ne pas incliner le dry shipper de plus de 30° pendant toute la durée du transport. Systématiquement, des capteurs de choc et témoins d'inclinaison placés sur les dry shippers, attestent du bon respect de la consigne. Récemment, d'autres banques de tissus ont fait appel au service de la jeune entreprise pour le transport régional, national et international de greffons et de prélèvements biologiques. ■

John Menna,

Vice-président stratégie globale UPS, logistique santé, présente la valise UPS Temperature True, une solution de gestion sous températures dirigées de produits de santé thermosensibles.



Les performances de la traçabilité en température temps réel et géolocalisation au service de la qualité

SANTÉ-PHARMA
Sécurité et traçabilité sur toute la ligne

naocom

Afficheur cabine
Températures
alarmes
cabines



Naocell
GPS, GPRS, RFID



Capteurs
température
sans fil



Contact : Tél. 04 67 82 64 86 - info@naocom.fr

www.naocom.fr

Les GDP décollent dans

L'harmonisation des GDP et des certifications dans l'aérien sont au cœur de la filière cold chain pharma. Froid News a couvert Cool Chain Association (Milan) et IQPC (Boston). Serge Alezier, Directeur Pharmahit, est le partenaire fret aérien santé de Froid News.



GDP

LES 4 AXES

Ces deux événements réunissaient un large panel de spécialistes majoritairement prestataires (compagnies aériennes, transitaires, transporteurs routiers, agents de handling, aéroports, etc.) aux côtés de représentants le plus souvent issus des big pharmas, de l'inspection réglementaire et de leurs partenaires en emballage et métrologie. A Milan, Nathan de Valck (BruCargo) a défini son partenariat stratégique avec IATA et notamment la récente obtention du statut CEIV pour l'aéroport de Bruxelles. Il expliqua le cheminement des collaborations sur deux ans entre le forum des shippers pharma Essenscia, leur administration de tutelle FAGG et tous les représentants de la communauté aéroportuaire. Si l'objectif reste de collaborer pour améliorer le handling du fret pharmaceutique, il insista sur la volonté commune de fournir d'avantage de transparence, d'offrir des outils de traçabilité et des

espaces plus larges sous température contrôlée. Donnant priorité à la formation et à la qualification des personnels en handling pharma, les travaux ont abouti à une validation par des laboratoires majeurs tels que Pfizer, GSK, Johnson & Johnson, Janssen, Novartis, MSD, Teva et Baxter.

Cargo 2000

Dans le même esprit, Joost Van Doesburg (European Shippers's Council, organisation représentant cent mille shippers issus de tous les modes de transport), insista sur le fait que le critère de qualité pour le Pharmacien Responsable dépasse ceux de rapidité et de coût. La demande croissante pour plus de transparence sur les capacités, les échanges d'information et les indicateurs de performance conduit au concept de global cool chain status ; lequel vise à réviser, surveiller et certifier le fournisseur logistique comme la Supply Chain dans son ensemble. Il exprima le souhait d'améliorer le programme Cargo 2000 en direction de l'industrie pharmaceutique car cette dernière a besoin de connaître tous les détails au niveau de chaque expé-

dition, notamment la protection contre les températures extrêmes à l'origine, au hub de transit comme à destination.

French touch

Réputée pour son industrie des biotechnologies, Boston a réuni plus de 750 experts autour de l'environnement réglementaire avec la présence de la FDA, US Pharmacopée et l'OMS. Les bases essentielles en gestion de la température et du stockage furent également évoquées tandis que l'on notait le stand de deux emballeurs français : Emball Iso et Sofrigam. De nombreuses compagnies aériennes étaient présentes telle qu'American Airlines qui présenta un cas sur un partenariat tripartite avec le laboratoire Grifols et le transitaire UTI pour du fret à température extrême négative. En parallèle, divers experts tel qu'Exelsius Consulting permirent dans des ateliers spécialisés de mieux comprendre les enjeux comme la pratique dans les diverses solutions d'emballage actives et passives. Enfin IATA fit une forte impression sur ses ambitions, le développement et l'implantation de son programme CEIV (Centre d'Excel-

l'aérien



lence pour Validateurs Indépendants) avec déjà des résultats prometteurs à l'échelle mondiale. Ses objectifs sont d'améliorer la conformité, harmoniser et réduire les audits, identifier et reconnaître les meilleurs acteurs avec l'accès à un site web enregistrant toutes les entités certifiées par localisation. Enfin, son but ultime étant une certification GDP plus globale et consistante car le terme est très centralisé sur l'UE et n'est pas spécifique au seul transport aérien. ■

Serge Alezier

Pharmahit, partenaire fret aérien santé de Froid News

OFFRE SPÉCIALE COMMUNIQUÉS DE PRESSE
BREAKING NEWS
 VOTRE ACTUALITÉ AU COEUR DE CIBLE
 DIFFUSION QUALIFIÉE EN 24 H CHRONO
199€ HT/AN

En savoir + www.froid-news.com

B.Braun joue la réactivité contre l'opacité



« Certaines de nos spécialités pharmaceutiques pour lesquelles il est essentiel de garantir la stabilité du principe actif sont livrées en camion à température dirigée, de décembre à mars, en fonction bien sûr des variations de températures », commente Emilie Pommier, Responsable de la promotion du développement durable chez B.Braun Medical. « Durant cette période, nous tenons compte du relevé des températures matinales, cette opération étant réalisée quotidiennement, par département, afin de cibler les éventuelles zones concernées. B.Braun Medical maintient la livraison avec son transporteur habituel ou déclenche une livraison spécifique si les températures extérieures sont trop basses. » Rappelons que d'éventuelles températures très basses n'altèrent en rien la qualité ni les propriétés de ces spécialités pharmaceutiques. ■

Naocom trace la route



Spécialiste de la télémétrie, Naocom pense et fabrique des solutions M2O (machine to objects) pour rendre les machines plus intelligentes et plus communicantes.

Parmi les nouveautés, l'afficheur cabine pour conducteurs permet de visualiser en temps réel les températures des produits transportés et d'intervenir en cas de besoin. Naocom propose aussi une solution code-barre pour les tubes de produits sanguins labiles, et une solution Web API pour plus de sécurité. De même, Naocom et Eureka Technology interfacent leurs solutions : la géolocalisation Naocom est maintenant disponible dans la solution Dispatch de gestion des plans de transport. « En consacrant une part importante de son budget à la R & D, Naocom assure une évolution permanente de ses technologies pour permettre aux clients laboratoires et transporteurs de répondre au mieux à la réglementation en vigueur et aux contraintes de leur métier », explique Laure Reversat, Présidente de Naocom. ■

En savoir +
www.froid-news.com
 onglet SERVICES

brève



Thermo King dans l'aérien

Thermo King et Envirotainer ont conçu le groupe frigorifique Air100-RKN e1 qui permet d'assurer le transport sécurisé et le contrôle précis de la température. Contrairement aux conteneurs CO2, ce groupe fonctionne pendant le vol via une batterie, et au sol grâce à une connexion électrique qui maintient la température intérieure du conteneur de fret aérien.

La Route du

NOUVEAU

Nous inaugurons cette nouvelle rubrique en prise directe avec les régions. Ne reculant devant aucun sacrifice, je suis allé arpenter la bonne terre de Gascogne à la découverte de deux modèles cherchant à satisfaire leurs clients respectifs.

Rubrique animée par Pierre Besomi

LOGISTIQUE GRANDS CRUS

Dartess gâte les Londoniens

Dartess assure la logistique et le transport de certains grands crus à 15-18° C pour « connaisseurs » de la City.

Xavier Thabaud, Directeur des Opérations,
Paul Tesson, Directeur Commercial et Frédéric Lanteri,
Directeur Général (de g. à d.) devant un véritable coffre
fort de grands crus stockés à température dirigée.

In *Vino Veritas* : tel pourrait être l'adage de Dartess (filiale du groupe Tesson), spécialiste de l'entreposage et de la logistique de vins et spiritueux qui explore

de nouvelles voies comme la création d'une ligne Bordeaux-Londres sous température dirigée à 15/18° C pour un négociant anglais, tout en surfant aussi sur la vague de l'e-commerce. Cette offre répond à la demande des clients, propriétaires et négociants des grands crus de Bordeaux. Structurée autour de 6 pôles d'excellence (www.dartess.fr), Dartess a choisi le transporteur Ducamin pour cette procédure de ramasse sur mesure (et de confiance) dans les vignobles chaque mardi. Une semi sous température dirigée part pour l'Angleterre chaque jeudi ; le transporteur complétant éventuellement son

véhicule avec une attention toute particulière portée à la nature des autres colis.

Dream team

« Dartess agrège des services supplémentaires à son cœur de métier qu'est la gestion logistique des stocks sur entrepôt », explique Frédéric Lanteri, Directeur Général de Dartess. Le DG rappelle qu'en 99, quelques propriétaires et négociants de grands crus constatant la valeur des vins qui augmentait, ont voulu stocker leurs précieux flacons dans des conditions optimales. Chose faite avec TGR Logistique au positionnement haut de gamme et disposant des indispensables équipements de sécurité. Puis le groupe Tesson a racheté ses concurrents, créant une filière d'excellence sur la logistique vins



E-commerce
25%
du CA



Commandes
annuelles
800 000



Entrepôts
15-18° C
12 000 m²



Au cœur de la vigne, Dartess déploie son savoir-faire reconnu par les négociants et les propriétaires du Bordelais.

Froid

FRUITS ET LÉGUMES

Les Paysans de Rougeline vitaminent la filière

et spiritueux, offrant une large palette de services dédiés aux clients de la filière. La success story était en marche. « La caisse constitue l'unité de vente et de logistique dans le négoce mais on raisonne en col pour l'embouteillage avec 15 millions d'unités par an », commente Xavier Thabaud, Directeur des Opérations. « Nous pouvons aussi satisfaire des commandes d'une bouteille pour l'e-commerce alors que nous manipulons 150 millions de bouteilles par an chez Dartess, soit 15 millions de caisse dont 25 à 30 % en grands crus sous températures dirigées. » Avec 80 mouvements de camions par jour, le transport représente 3 % du CA de Dartess, une activité récente mais prometteuse. Le transport amont des tirés bouchés (mise en bouteille à la propriété pour habillage chez Dartess) est en constante évolution : « On est en train d'inventer une chaîne logistique professionnelle au service du négoce et des propriétés », se félicite Paul Tesson, Directeur Commercial. « Nous devons gérer les flux entrants des divers transporteurs affrétés par nos clients et travaillons avec Geodis pour les expéditions tout en gérant une sophistication de plus en plus importante de la demande, dont 75 % d'exportations en grands crus ». Citons enfin Rabelais pour conclure : « Le jus de la vigne clarifie l'esprit et l'entendement, apaise l'ire, chasse la tristesse et donne joie et liesse. » ■

L'e-commerce booste Dartess

Pas question de laisser l'Internet contrôler la distribution de vins et spiritueux sans prendre part à ce circuit en plein essor. C'est en substance ce qui a déterminé Dartess, à passer à l'offensive e-commerce il y a 6 ans. Résultat : la VAD constitue 25 % du CA.

Les mangeurs de fruits et légumes ont de la chance. Les Paysans de Rougeline ont eu le bon goût de vouloir retrouver le chemin des saveurs oubliées. Avec Satar pour transporteur.

Quelque 159 coopérateurs producteurs de primeurs sont réunis dans 5 organisations de producteurs sous l'ombrelle des Paysans de Rougeline avec 30 000 m² d'entrepôts dont 12 000 m² à température dirigée entre 10/12° C (tomate), et proche de 0° C (fraise). Leurs 7 stations fruitières réceptionnent, conditionnent et expédient la production avec information en temps réel et traçabilité. « Plus le produit est périssable et lié aux caprices du climat, plus nous devons être réactifs », explique Gilles Bertrandias, Directeur Général. « Notre cellule de vente est soumise à la pression du marché. Le prix du produit, comme la fraise, peut changer plusieurs fois dans la même journée selon l'offre et la demande, la spéculation. » Thomas Leichlé, Directeur Supply Chain, complète : « La serre est à la base de tout car elle a permis de structurer les prévisions de la production et les flux physiques, permettant de ventiler les volumes, activer les leviers commerciaux,



les moyens de stockage, de conditionnement et de transport ». En amont, les coopérateurs produisent 24h/24 et en aval, Rougeline doit livrer le jour-même ou pour le lendemain. En 2010, le groupement décide la rationalisation de ses transports passant de 100 comptes franco à 1 seul : Satar. Objectif : l'optimisation de la gestion du transport par la simplification du traitement des flux et la massification. De plus, Les Paysans de Rougeline ont tenu à ce que leur opérateur soit impliqué dans un programme d'éco-conduite, et dispose d'une capacité opérationnelle pour livrer un client coûte que coûte. ■

Satar fait le grand écart

Spécialiste de l'amont, Satar gère le groupage des primeurs vers les plates-formes de la grande distribution, les MIN et les industriels transformateurs. « Nous traitons 100 % des volumes vendus par les Paysans de Rougeline », explique Gérard Malaure, Directeur Général. « En notre qualité d'opérateur de transport, nous avons mis en place une organisation spécifique qui traite tous les bassins de production de notre client. Cela nous a obligés à passer un contrat de progrès sur 3 ans, contrat évolutif avec obligation d'accompagner notre client dans son développement. » Satar supporte la totalité de l'exécution des transports sur vente, passant de 45 000 t/an en 2010 à 55 000 t/an en 2014, l'objectif étant de 70 000 t en 2015, compte tenu de la mise en production de nouvelles serres des Paysans de Rougeline. Le balais des véhicules peut atteindre 80 mouvements d'ensembles routiers les jours d'affluence, Satar assumant le service de ramasse d'une à cent palettes pour la même destination selon les jours. Ou l'art de savoir faire le grand écart.



La Gascogne

Modalités de participation à la rubrique La Route du Froid : pierre.besomi@froid-news.com

..... ARRIVÉE D'UNE VAGUE DE FROID
SOUS QUINZAINE

PEUGEOT EXPERT UTILITY ISOTHERME LIVRÉ SOUS 15 JOURS



RETC ALPHABET PEUGEOT SAS 144 603 RCS PARIS

**PEUGEOT
EXPERT**

UTILITY ISOTHERME CLASSE C
229 L2 2,0L HDI FAP 125

25 809 €⁽¹⁾

sous condition de reprise⁽²⁾

- Cellule rapportée classe C 7,3 m³ • Déflecteur aérodynamique sur cabine • Marchepied arrière fixe
- ABS, ESP et Aide au Freinage d'Urgence • Airbag conducteur • Autoradio CD WIP Sound avec commandes au volant • Condamnation centralisée des portes avec plip • Lève-vitres avant électriques



PEUGEOT RECOMMANDE TOTAL

(1) Somme restant à payer pour l'achat d'un Expert Plancher Cabine Confort 229 L2 2,0L HDI 125ch neuf avec option Wip Sound Radio CD MP3, équipé de série de la transformation carrossier isotherme volume 7,3 m³ LAMBERT IGLOO et groupe frigorifique CARRIER Xarios 200, déduction faite d'une remise 8581€ HT sur le tarif PEUGEOT 15A et le tarif LAMBERT IGLOO de janvier 2014 et de 1000€ HT d'aide à la reprise. Offre non cumulable réservée aux professionnels pour un usage professionnel, hors loueurs et flottes, valable jusqu'au 27/02/2015 dans le réseau Peugeot participant. (2) Aide à la reprise de 1000 € HT pour la reprise d'un véhicule utilitaire et l'achat d'un véhicule utilitaire à usage professionnel.

PEUGEOT EXPERT Utility Isotherme

