

NUMÉRO 60 | AVRIL 2026

FROIDNEWS

LE MAGAZINE PREMIUM DE LA FILIÈRE LOGISTIQUE DU FROID



≡
**MÉTAMORPHOSE
LE FROID
STAR
DU SITL**

≡
**INTRALOGISTIQUE
ALSTEF,
CRAEMER,
COMBILIFT
SMART-FLOW**

≡
**TÉLÉMATIQUE
AXXÈS
ENRICHIT
SON HUB**

blueSeal®

le rideau d'air dédié au transport

BlueSeal garde vos marchandises au frais à l'intérieur de votre véhicule en faisant office de barrière efficace et continue quand les portes de chargement sont ouvertes.



- Respect de la chaîne du froid**
- Économie de carburant**
- Sans contact pour les livreurs**

S'adapte à tous les véhicules :



La technologie du rideau d'air BlueSeal est protégée par plusieurs brevets. Découvrez nos tests et nos analyses sur www.blueseal-aircurtains.com

PROJECTEUR



LE CHOIX DE LA RÉDACTION :
Froid News met à l'honneur une personnalité qui œuvre en faveur de la filière de manière éco-responsable.

OLIVIER RENARD,
DIRECTEUR GÉNÉRAL FRAIKIN.
« FORTE DE SES 80 ANS D'EXPERTISE, FRAIKIN MET SON SAVOIR-FAIRE AU SERVICE DES TRANSPORTEURS DONT LES BESOINS SONT SPÉCIFIQUES. »

ÉDITEUR : Nouveaux Horizons Sarl
4 route de Fontainebleau.
77690 Montigny-sur-Loing
SIRET 394 263 552 00033
Froid News, TRM & Logistique,
sont des marques déposées de Nouveaux Horizons.
DIRECTEUR DE LA PUBLICATION :
Pierre Besomi, pierre.besomi@froid-news.com
Tél. : 06 11 84 13 47
ÉDITRICE : Sylvie Warnet,
sylvie.warnet@froid-news.com
RÉDACTRICE-EN-CHEF ADJOINTE :
Elodie Fereyre, elo.fereyre@gmail.com
Ont participé à ce numéro : Pierre Besomi,
Bruno Tallut, Sylvie Warnet.
ÉDITRICE DÉLÉGUÉE,
PUBLICITÉ & PARTENARIATS :
Laurence Emery, froidnews@defis-regie.com
Tél. : 06 11 87 20 61
DIRECTRICE DE CLIENTÈLE :
Maëla Vercoustre,
maela-froidnews@defis-regie.com
Tél. : 06 07 36 24 33
ABONNEMENTS : Carole Dubbeld,
carole.dubbeld@froid-news.com
CONCEPTION GRAPHIQUE : Philippe Arzur
PHOTOS : DR • ISSN : 2492-6345 /
DÉPÔT LÉGAL : AVRIL 2026

ÉDITORIAL

L'EUROPE AU CENTRE DU SITL

Logistique & transport en Europe : tels seront les enjeux concrets traités dans le cadre du SITL qui intègre, pour la seconde fois, l'espace Cold Chain by SELF1 du 31 mars au 2 avril 2026 au Parc des Expositions de Paris Nord Villepinte. Le transport de marchandises dans l'Union européenne représente, en effet, près de 1 870 milliards de tonnes kilomètres, avec une reprise progressive de l'activité attendue en 2026, mais sous de fortes contraintes opérationnelles. Pression sur les coûts, pénurie de main-d'œuvre avec plus de 400 000 postes de conducteurs non pourvus, durcissement des exigences réglementaires et douanières, transition environnementale accélérée : les entreprises doivent désormais arbitrer entre performance, conformité et résilience. Dans le même temps, le développement des corridors européens (TEN-T) et la montée des échanges transfrontaliers imposent une coordination accrue à l'échelle du continent pour rester compétitif face aux acteurs extra-européens. Autant de dynamiques concrètes qui placent l'Europe au cœur des décisions logistiques de 2026. Pour Paolo Rangoni, *logistic director* de Coop Alleanza 3.0 qui interviendra à l'occasion de la conférence « Make Europe Compete Again ! » au SITL, « L'Europe ne manque pas d'atouts - elle manque d'intégration, de vitesse et de discipline dans l'exécution. En faisant de la logistique une capacité stratégique, l'Europe peut regagner en compétitivité, en résilience et en souveraineté industrielle, et créer un environnement économique dans lequel les entreprises peuvent réussir. » C'est dans ce contexte que la filière logistique du froid sera au cœur des débats à travers ses exposants, dont la Chaîne Logistique du Froid.

PIERRE BESOMI

*Sources SITL

SOMMAIRE

04



ACTUALITÉ
LE FROID STAR DU SITL

18



SOLUTION INTRALOGISTIQUE
ALSTEF, COMBILIFT, CRAEMER,
SMART-FLOW...

24



FRAIKIN DÉVOILE
NEXA MOBILITY

26



AXXÈS ENRICHIT
SON HUB DE SERVICES LUCY

28



SOLUTION CYCLOGISTIQUE
UNE DÉCLARATION EUROPÉENNE

COOL NEWS !

Alpha, le modèle coopératif des transporteurs



Le réseau Alpha fédère aujourd'hui près d'une centaine de transporteurs actionnaires.

Créée au printemps 2025 dans le giron de H2P, Alpha (sa holding basée à Orléans), fédère aujourd'hui près d'une centaine de transporteurs actionnaires engagés dans la construction d'un réseau national de bornes de recharge électriques pour poids lourds, mutualisées entre adhérents.

Le principe est simple : chaque transporteur investit dans ses propres infrastructures, mais les met à disposition du réseau Alpha afin de permettre la recharge en itinérance entre membres. Cette mutualisation vise un objectif central : rendre le coût total de détention (TCO) du poids lourd électrique compétitif face au diesel, tout en sécurisant l'exploitation des flottes. À ce jour, plus d'une centaine de sites sont recensés, représentant plusieurs dizaines de bornes déjà ouvertes ou en cours de déploiement. La structuration du réseau passe également par la mise en place d'outils de pilotage et de supervision des bornes, afin de faciliter la réservation, le suivi des consommations et la facturation inter-transporteurs. En parallèle, Alpha a engagé un partenariat avec EDF pour sécuriser l'approvisionnement en électricité dès 2026. L'objectif est clair : tendre vers un coût de l'énergie autour de 0,20 €/kWh, seuil jugé compatible avec un modèle économique viable pour l'exploitation de poids lourds électriques.

> MÉTAMORPHOSE

LE FROID STAR DU SITL

Le SITL, qui intègre le Cold Chain by SELF pour la seconde année, se présente sous les meilleurs augures. Entretien avec Catherine Rousselot, directrice marketing.



Froid News : Comment se présente cette édition du SITL ?

Catherine Rousselot : nous observons une croissance du nombre de chargeurs déjà inscrits par rapport à la précédente édition. C'est important pour les exposants et visiteurs des métiers du transport et de la logistique en quête de nouveaux clients. Dans ce contexte positif, l'espace Cold Chain by SELF, dédié à la filière du transport et de la logistique en température dirigée, est situé au cœur du salon, à quelques mètres du Métamorphose Center, véritable carrefour des visiteurs et des exposants. Nous avons fait le choix de cet emplacement de tout premier ordre pour mettre en avant le Cold Chain by SELF qui poursuit son intégration dans le SITL, en élargissant son offre de valeur à de nouveaux exposants et à leurs innovations.

F. N. : Quel est le fil conducteur de cette édition ?

C. R. : le fil rouge 2026 est « nouveaux territoires à conquérir », à la fois géographiques, technologiques et économiques. Conquérir de nouveaux territoires ne se limite plus à étendre un réseau physique. Il s'agit aussi de s'approprier des innovations disruptives, d'intégrer des modes opératoires durables et de repenser les chaînes de valeur dans leur globalité pour transformer les contraintes en opportu-

nités. Le SITL 2026 incarne ce défi : être le carrefour où se rencontrent les forces vives de la logistique innovante, où se dessinent les stratégies pour conquérir ces espaces encore vierges.

F. N. : En quoi consiste la Tech'Xploration ?

C. R. : cette animation est ouverte à tous les visiteurs qui peuvent s'inscrire sur le site du SITL pour participer à une Tech'Xploration : automatisation, IA, chaîne du froid, logistique verte, IoT, etc. Les grandes révolutions logistiques ne se jouent pas dans les bureaux mais sur le terrain, au plus près des innovations. Avec une Tech'Xploration, les visiteurs partiront en groupe à la chasse aux innovations sur le plus grand salon multi-spécialiste du transport et de la logistique. Ils pourront s'offrir une immersion exclusive au cœur des technologies qui transforment leur métier. 100 % sur-mesure, chaque Tech'Xploration consiste en une sélection ciblée d'innovations adaptées aux enjeux de tous les secteurs du SITL. À l'issue de votre exploration, vous pourrez disposer d'un webcast de restitution pour synthétiser les découvertes et identifier les meilleures opportunités pour votre organisation. ■

Propos recueillis par Pierre Besomi



> SALON

EN AVANT POUR LE CFIA RENNES 2026

Le rendez-vous incontournable des professionnels de l'agroalimentaire se tient du 10 au 12 mars au Parc Expo de Rennes.



Le CFIA réunit environ 2 000 exposants professionnels de l'agroalimentaire à Rennes.

Pour sa 29^e édition, le CFIA rassemble plus de 2 000 exposants sur 50 000 m² d'exposition autour des défis actuels de l'agroalimentaire : performance industrielle, sécurité alimentaire, emballage durable et tech-

nologies émergentes. Parmi les acteurs présents, Still, Sopac, Saipol/Oleo 100, JRI, A construct, Craemer ou encore SSI Schaefer, illustrent la diversité de l'offre.

NOUVEAUTÉS 2026

Cette année, l'événement de référence pour l'agroalimentaire s'agrandit avec un nouveau hall ciblant un enjeu clé : la sécurité alimentaire. Mais le salon ne se limite pas aux stands : les visiteurs peuvent participer à des conférences thématiques, découvrir des démonstrations de plus de 500 machines en fonctionnement, et explorer des espaces dédiés comme le Village IA, le Village Réemploi ou les Trophées de l'innovation qui mettent en lumière les solutions les plus prometteuses du secteur. En point d'orgue, l'édition 2026 intègre également des animations autour de l'emploi avec Food Talent, un espace dédié aux métiers et aux formations du secteur. ■

> PLATEFORME LOGISTIQUE

PRO-BIS : REDÉFINIR LA LOGISTIQUE DE LA CHAÎNE DU FROID GRÂCE AU CROSS-DOCKING MODULAIRE

Pro-Bis introduit un nouveau paradigme dans les infrastructures de la chaîne du froid : une solution de cross-docking modulaire, relocalisable et sous température contrôlée, conçue autour du flux plutôt que du stockage.

Développé en Slovénie, Pro-Bis n'est pas un entrepôt frigorifique conventionnel. Il s'agit d'une plateforme logistique sous température contrôlée, spécifiquement conçue pour permettre le transfert rapide des marchandises entre les flux entrants et sortants.

En plaçant le cross-docking au cœur de sa conception, Pro-Bis réduit les temps de séjour, limite les manipulations et diminue les besoins en réfrigération. Ce modèle est particulièrement adapté aux produits frais et surgelés, aux produits

pharmaceutiques, à la logistique de la santé et aux opérations de chaîne du froid express.

UNE INFRASTRUCTURE MODULAIRE, RÉVERSIBLE ET ÉCONOME EN FONCIER

Pro-Bis repose sur un principe simple mais puissant : installer, exploiter, démonter et relocaliser, sans fondations lourdes ni artificialisation irréversible des sols. Une fois démonté, le site est restitué dans son état initial, en parfaite conformité avec le Zéro Artificialisation Nette (ZAN) et les

réglementations foncières équivalentes en Europe.

En outre, les plateformes Pro-Bis peuvent être déployées en moins de quatre mois, contre douze à dix-huit mois pour des installations frigorifiques conventionnelles. Elles sont également sobres en énergie.

GESTION MULTI-TEMPÉRATURES DANS UN FORMAT FLEXIBLE

Les installations Pro-Bis sont conçues pour accueillir des opérations mono-, bi- ou tri-températures au sein d'une même plateforme, permettant la gestion simultanée de flux frais, réfrigérés et surgelés. Les plateformes couvrent généralement des surfaces de 250 à plus de 1 000 m², idéales pour les sites urbains, et peuvent être étendues de manière modulaire en fonction de l'évolution des volumes. ■



En 2025, la DGCCRF a intensifié ses contrôles, infligeant un total de **7 millions d'euros d'amendes** aux entreprises du secteur transport et logistique pour non-respect des délais de paiement. Ces sanctions administratives peuvent atteindre **2 millions d'euros par entreprise**, voire 4 millions en cas de récidive sous deux ans.

Pourquoi la logistique est-elle dans le viseur ?

Le secteur est particulièrement surveillé car les retards de paiement fragilisent la **Supply Chain** et les PME sous-traitantes. En plus du coût financier, la DGCCRF pratique le «naming and shaming» en publiant les sanctions sur le site officiel de l'Économie, ce qui nuit gravement à la réputation des mauvais payeurs.

ATTENTION : l'administration prévoit de nouvelles pénalités beaucoup plus sévères.

La solution «Road to Cash» de Corporate LinX

Pour répondre à cette pression réglementaire, Corporate LinX propose le programme **Road to Cash**, conçu pour :

 Sécuriser la conformité : Détection proactive des risques de dépassement avant que l'amende ne tombe.	 Fluidifier la trésorerie : Optimisation du cash-flow sans dégrader les relations fournisseurs via des outils.	 Améliorer les processus internes : Automatisation et pilotage des flux de paiement pour une meilleure fiabilité.
---	---	--

Réalisons un **diagnostic flash** pour évaluer vos **risques d'amendes** et optimiser votre **BFR** achats !

Contactez Romuald@corporatelinx.com

<https://corporatelinx.com>



» FROID EMBARQUÉ

FROID & SERVICES, AU CŒUR D'UNE LOGISTIQUE DU FROID SANS INTERRUPTION

Dans la logistique sous température dirigée, tout repose sur un principe essentiel : la continuité. C'est dans cette exigence opérationnelle que s'inscrit l'offre globale de Froid & Services.



Froid & Services dispose aujourd'hui de plus de 400 semi-remorques frigorifiques disponibles sur l'ensemble du territoire à la location.



« LA LOCATION DE SEMI-REMORQUES FRIGORIFIQUES PERMET D'ABSORBER UN PIC D'ACTIVITÉ OU DE SÉCURISER UN NOUVEAU MARCHÉ SANS ENGAGER IMMÉDIATEMENT DES CAPITAUX IMPORTANTS »
BRUNO JAMET, RESPONSABLE LOCATION.

Aujourd'hui, Froid & Services, groupe Alpena, décline son offre autour de quatre piliers : la vente d'utilitaires frigorifiques, porteurs et semi-remorques ; l'installation et la maintenance de groupes frigorifiques Thermo King ; une prestation complète de carrosserie et de services (réparation, maintenance, dépannage) ; ainsi que des solutions connectées à forte valeur ajoutée.

LA LOCATION, LEVIER D'AGILITÉ DANS UN MARCHÉ SOUS TENSION

Le marché du transport frigorifique est soumis à des variations constantes : saisonnalité forte dans l'agroalimentaire, nouveaux

contrats à démarrage rapide, tensions sur les délais de production ou encore immobilisations imprévues. Dans ce contexte, la location de semi-remorques devient un outil stratégique d'adaptation. Froid & Services dispose aujourd'hui de plus de 400 semi-remorques frigorifiques disponibles sur l'ensemble du territoire, proposées en courte, moyenne ou longue durée. Cette capacité nationale permet de répondre rapidement aux besoins opérationnels sans alourdir les investissements. Bruno Jamet, responsable location, observe cette évolution au quotidien : « Nos clients cherchent avant tout de la réactivité, mais aussi de la visibilité. La location leur permet

d'absorber un pic d'activité ou de sécuriser un nouveau marché sans engager immédiatement des capitaux importants. C'est un outil de gestion et de pilotage de flotte. » L'enjeu repose aussi sur : « Une semi-remorque immobilisée peut impacter toute une tournée. Notre organisation est pensée pour limiter ces risques : entretien suivi, maintenance anticipée, réseau national de proximité. La performance passe par l'anticipation. »

LA DONNÉE AU SERVICE DE LA CHAÎNE DU FROID

Autre évolution majeure : l'intégration des solutions connectées. Les semi-remorques sont équipées de systèmes permettant de surveiller en temps réel la température du chargement. Température, géolocalisation, données de carburant : ces informations, issues des solutions connectées Thermo King, sont accessibles en temps réel depuis un mobile ou une plateforme dédiée. Elles répondent à une double exigence : garantir la conformité réglementaire tout en optimisant la performance opérationnelle. En cas d'écart de température ou d'aléa sur la route, l'intervention peut être immédiate, limitant ainsi les risques de perte de marchandise.

UNE APPROCHE GLOBALE

Pour Eric Buffet, directeur de Froid & Services, l'offre dépasse la logique produit. « Nos clients travaillent la nuit, les week-ends, en période de forte activité saisonnière. Notre offre repose sur cette réalité : assurer la continuité. Cela signifie du matériel disponible, mais aussi du service, de la maintenance et des outils de suivi performants. Notre rôle n'est pas seulement de louer ou de vendre un équipement. Nous devons accompagner nos clients dans la durée, sécuriser leur performance et leur permettre de se concentrer sur leur cœur de métier. » Cette approche s'appuie sur un réseau de 22 agences en France, une maintenance disponible 24h/24 et 7j/7, le renouvellement ATP agréé CEMAFROID et une certification UTAC. Ainsi, Froid & Services affirme son ambition : accompagner durablement les professionnels du froid embarqué en leur apportant une solution complète, fiable et évolutive, pensée pour garantir la continuité de leur activité 365 jours par an. ■

We design packaging.
You move smarter.

Gamma-Wopla
PLASTIC BOXES



Smart-Flow
PLASTIC PALLETS

Rendez-vous
sur le salon

SiTL
31 MARS - 2 AVRIL 2026
PARIS NORD VILLEPINTE - HALL 7
STAND L 038

www.gw-sf.com



COMBILIFT
LIFTING INNOVATION

AMÉLIORER LA SÉCURITÉ, OPTIMISER L'ENTREPOSAGE, AUGMENTER L'EFFICACITÉ

Chez Combilift, nous sommes passionnés par la fourniture de solutions de manutention qui augmentent l'efficacité, optimisent l'entreposage et vous permettent de travailler en toute sécurité.

Notre gamme de produits innovants comprend des chariots élévateurs multidirectionnels, des chariots articulés et des transpalettes gerbeurs, ainsi que des chariots cavaliers et des chargeurs de conteneur.

Adressez-vous à Combilift

et laissez-nous vous montrer comment tirer le meilleur parti de votre espace d'entreposage.

combilift.com

CONTENEURS

RIGATHERM TRANSFORME VOTRE UTILITAIRE EN VÉHICULE FRIGORIFIQUE

L'entreprise Rigatherm propose des solutions frigorifiques mobiles, c'est-à-dire un conteneur réfrigéré qui transforme un véhicule utilitaire conventionnel (2 à 18m³) en un véhicule frigorifique.



Rigatherm transforme n'importe quel véhicule utilitaire en transport sous température dirigée.

Le conteneur est installé sans aucun ajustement sur le véhicule, garantissant ainsi la préservation de l'état d'origine. Il existe des conteneurs réfrigérés pour toutes les marques et tous les modèles de véhicules utilitaires. Cette solution offre une alternative flexible aux véhicules frigorifiques classiques, en optimisant l'utilisation de véhicules standards du parc existant tout en réduisant les coûts d'exploitation. Il est également possible d'aménager le véhicule avec plusieurs compartiments ce qui permet de transporter des produits avec des besoins de température variables dans un seul transport, sans modifier le véhicule. Les véhicules ainsi aménagés maintiennent une température constante, allant de -30 °C à +25 °C, selon les besoins spécifiques des

produits transportés. En utilisant des groupes frigorifiques performants, ces solutions garantissent le respect des normes sanitaires (ATP, Haccp) et de sécurité alimentaire. Elles sont particulièrement prisées dans l'industrie agroalimentaire et médicale.

INVESTISSEMENT DURABLE

Le conteneur réfrigéré peut être installé sur un véhicule électrique grâce à sa batterie intégrée (gamme Koala Green) ou l'ajout d'une batterie auxiliaire. Avec une durée de vie moyenne de 10 à 15 ans, il peut être utilisé dans plusieurs véhicules, amortissant ainsi son coût d'achat sur 3 à 4 véhicules. De plus, à l'achat d'un nouveau véhicule, le conteneur peut être transféré sans frais supplémentaires liés aux modifications. ■

ÉTUDE DE CAS : RÉTROFIT D'UN SÉCHOIR À VIANDE DU R134A VERS RS20

Une entreprise spécialisée dans le séchage de viande, équipée de 30 chambres froides, a décidé de pérenniser ses installations fonctionnant au R134a et R407A. L'objectif : anticiper la hausse des prix, limiter l'impact des quotas et réduire les consommations d'énergie. Le choix s'est porté sur le RS20 (R480A), compatible avec les systèmes existants. Une chambre a été sélectionnée pour un test grandeur nature.

Étapes de rétrofit :

- Retrait du R134a et tirage au vide
- Recherche de fuite
- Recharge en RS20 en phase liquide
- Saisie des caractéristiques du RS20 dans la détente électronique (aucune modification matérielle supplémentaire)

Résultats obtenus :

- Meilleure stabilité de fonctionnement que le R407A, avec moins de cycles de démarrage
- Aucune surpression observée, même en période estivale
- Aucune perte de charge
- Même consommation électrique

Ce retour d'expérience confirme que le RS20 (R480A) est une solution simple, efficace et immédiatement applicable pour les installations en R134a, sans modifier la structure existante.

ENTRETIEN AVEC FRANCK KRIER, PDG DE FRAMACOLD

PASSEZ AU RS20 AVEC FRAMACOLD !

Froid News : Pourquoi le R134a n'est plus une option pérenne ?

Franck Krier : Dès le 1^{er} janvier 2027, la F-Gas III réduira de 50 % les quotas de mise sur le marché. La baisse des quotas pénalise fortement les fluides à haut GWP comme le R134a, R410A, R448/R449A. Prenons un exemple : En 2026, 1000 teqCO₂ permettent d'acheter 700 kg de R134a. En 2027, seulement 500 teqCO₂ seront disponibles, permettant d'acheter 350 kg de R134a. L'impact ? Baisse de disponibilité, probable hausse des prix et risque de pénurie.

F. N. : Quel impact de l'écocontribution sur le R134a ?

F. K. : Depuis le 1^{er} janvier 2026, une contribution aux quotas de 3€ par tonne

équivalent CO₂ s'applique sur tous les fluides vierges :

- Pour le R134a au GWP de 1430, le montant est de : 3€ * 1,430 = 4,29€/kg de R134a
 - Pour le R480A au GWP de 291, le montant est de : 3€ * 0,291 = 0,87€/kg de R480A
- Sur une année, cela représente des centaines d'euros d'économie.

F. N. : Quelles solutions pour remplacer le R134a ?

F. K. : Continuons l'exemple : En 2027, 500 teqCO₂ permettent d'acheter 350 kg de R134a contre 1718 kg de R480A. Donc pour continuer de faire fonctionner les installations au R134a, il faut absolument utiliser des fluides avec les plus faibles GWP. Le RS20 (R480A), est le fluide de rétrofit du R134a à plus faible GWP. Il



est A1 non inflammable, a un GWP de 291 (5 fois inférieur au R134a). Il est donc moins impacté par les quotas, et autorisé même après 2032 (GWP max. de 750 pour la maintenance de la réfrigération).

F. N. : Le RS20(R480A) est-il validé par les compressoristes ?

F. K. : Depuis le 1^{er} janvier 2026, RIVACOLD France valide le RS20 (R480A) pour les équipements neufs et existants, en conservant la garantie de 2 ans pour tout type de compresseurs après étude de l'Expertise Frigorifique. Pour cela, contactez-nous ! ■

Tableau récapitulatif des quantités disponibles suite à la baisse des quotas :

	Base (t. eq. CO ₂)	R134a	RS13A	RS20 (R480A)
GWP		1430	631	291
2026	1000	700 kg	1 585 kg	3 436 kg
2027 (-50% quotas)	500	350 kg	792 kg	1 718 kg
Contribution Quotas /kg de fluide		4,29€	1,89€	0,87€

QUELS CHANGEMENTS IMPLIQUENT LE RS20 (R480A) ?

Le RS20 (R480A) est un fluide drop-in remplaçant le R134a, ne nécessitant aucune modification de l'installation, ni changement de joints ou d'huile et compatible avec détendeur thermostatique ou électronique (avec possibilité d'optimisation via l'intégration des coefficients d'Antoine dans le régulateur). Pour s'assurer que votre installation est compatible avec le rétrofit, nous réalisons une étude avec l'Expertise Frigorifique.



RECEVOIR TOUTES LES ÉTUDES DE CAS DU RS20 (R480A)



> PARTENARIAT

CHÉREAU PROPOSE LA RÉFRIGÉRATION ÉLECTRIQUE DE SUNSWAP EN FRANCE

Sunswap, fabricant britannique d'unités de réfrigération électrique pour le transport, annonce la disponibilité en France d'Endurance, son unité de réfrigération électrique conçue dès l'origine, grâce à un partenariat avec Chéreau, l'un des principaux fabricants européens de semi-remorques frigorifiques.



La technologie Sunswap arrive en France avec Chéreau.

« LA FRANCE REPRÉSENTE UN MARCHÉ IMPORTANT POUR LA TECHNOLOGIE DE LA CHAÎNE DU FROID SANS ÉMISSION, ET CHÉREAU EST LE PARTENAIRE IDÉAL POUR LA METTRE EN ŒUVRE. »

MICHAEL LOWE, PDG DE SUNSWAP.

Les groupes frigorifiques diesel atteignent leurs limites en France. Leurs coûts d'exploitation et d'entretien continuent de grimper, tandis que les nouvelles réglementations sur les zones à faibles émissions limitent les véhicules diesel dans 42 villes.

Sunswap Endurance supprime le diesel pour le transport frigorifique grâce à une ingénierie électrique spécialement conçue à cet effet. L'association d'un système avancé de stockage par batterie et de

panneaux solaires montés sur le pavillon de la semi-remorque permet de répondre aux besoins des applications surgelé, froid positif et multi-température. Les opérateurs peuvent réaliser jusqu'à 81 % de réduction des coûts d'exploitation et 35 % d'économie sur le coût total de possession.

UNE TECHNOLOGIE ÉPROUVÉE

Grâce au partenariat avec Chéreau, la technologie Sunswap est disponible en France. En tant que constructeur européen majeur

de véhicules frigorifiques, Chéreau apporte près de 75 ans d'expertise en ingénierie et une position solide sur le marché. Cette collaboration marque la deuxième expansion de Sunswap sur le marché européen en dehors du Royaume-Uni.

Endurance arrive en France après avoir fait ses preuves sur d'autres marchés européens. Des opérateurs tels que DFDS, TIP Group et de grands distributeurs britanniques tels que Tesco et Ocado. DFDS a choisi Endurance comme étant « la seule option de réfrigération sans émission réalisable et conforme aux objectifs de réduction des émissions de notre flotte » Tesco a pour sa part estimé que le système était « le plus performant et qu'il avait la capacité unique de compléter notre gamme complète de solutions de livraison », précise la marque.

DES ESSAIS EN COURS

« La France représente un marché important pour la technologie de la chaîne du froid sans émission, et Chéreau est le partenaire idéal pour la mettre en œuvre, a déclaré Michael Lowe, PDG de Sunswap. Les opérateurs français sont confrontés aux mêmes pressions que celles observées dans toute l'Europe, à savoir l'augmentation des coûts du diesel, combinée à la demande de solutions zéro émissions. Notre partenariat avec Chéreau rend cela possible. Il s'agit de notre deuxième expansion sur le marché européen, et d'autres suivront, car la demande en réfrigération électrique continue de croître ».

« Depuis près de 75 ans, Chéreau a su évoluer pour répondre aux besoins changeants de transport frigorifique demandés par nos clients. L'intégration de l'offre Sunswap marque une étape importante, ajoutant à notre portefeuille une solution complémentaire de réfrigération sans émission, a déclaré Xavier Wilkie, directeur général délégué en charge des ventes, du marketing et de la communication. Les opérateurs français sont de plus en plus demandeurs d'alternatives alliant performance environnementale, fiabilité et coût total de possession maîtrisé. Avec le système Sunswap Endurance, nous pouvons proposer une option compacte de réfrigération entièrement électrique en plus de nos solutions existantes ».

> INTERVIEW

CERTIBRUIT APAISE LA LOGISTIQUE URBAINE

Depuis près de quinze ans, Certibruit s'est imposée comme l'un des acteurs de la logistique urbaine en promouvant les livraisons en horaires décalés.



© CERTIBRUIT

Froid News : Eric Devin, vous êtes à l'origine de la création de cette association. Comment est née l'idée ?

Eric Devin : À l'origine, nous testions au Cemafroid les camions frigorifiques en vue de leur octroyer la Certification Piek. Très vite, nous avons compris que le bruit ne venait pas seulement du véhicule. C'est ce constat formalisé lors d'une expérimentation lancée par la région Ile-de-France qui a donné naissance à l'association Certibruit pour une labellisation globale, pensée pour encadrer les livraisons en horaires décalés et réduire leur impact sur les riverains.

F. N. : Pourquoi défendre la livraison en horaire décalé ?

E. D. : Elle permet de fluidifier la circulation, réduit la pollution, améliore la sécurité des piétons et optimise les coûts pour les transporteurs en limitant évidemment les nuisances sonores. Et surtout, elle n'affecte pas la clientèle des commerces. En dehors des périodes d'affluence, la ville est désertée,

et la livraison devient plus efficace, plus propre et plus discrète.

F. N. : Vous avez développé des chartes sectorielles. Pourquoi ?

E. D. : Chaque métier a ses contraintes matérielles ou d'organisation. Nous avons donc créé des chartes adaptées à chaque secteur, avec des référentiels précis et un label reconnaissable. Aujourd'hui plusieurs grandes villes se sont engagées dans la démarche avec le soutien de Carrefour, Mc Donald, Martin Brower, Lidl, LVMH, etc.

F. N. : Votre démarche a été rapidement reconnue. Comment l'expliquez-vous ?

E. D. : Parce qu'elle répondait à un besoin réel. La ville de Paris l'a intégrée dans ses chartes de logistique urbaine depuis trois mandatures et dans ses plans de prévention du bruit, dans ses travaux sur la logistique urbaine. Depuis 2012, une centaine de sites ont été labellisés.

F. N. : Sur quels nouveaux chantiers travaillez-vous aujourd'hui ?

R. B. : Nous développons la labellisation

des ELLUS « les Établissements Logistiques de Livraison Urbaine ». Ce foncier constitue des hubs de rupture de charge situés au cœur de Paris comme celui de Cegros sous la dalle des Olympiades à Paris 13^e. L'objectif est de les rendre plus silencieux, plus efficaces et mieux intégrés dans leur environnement.

F. N. : Certibruit dépasse désormais les frontières parisiennes. Où en êtes-vous ?

R. B. : Plusieurs villes ont rejoint la démarche sous l'impulsion des élus :

- Toulouse a adhéré à l'association et prépare un vaste plan de logistique urbaine incluant les livraisons en horaires décalés.
- Limoges nous a sollicités dans le cadre de son propre plan, et nous y avons labellisé un Monoprix.
- Angoulême intègre désormais les horaires décalés dans son futur schéma logistique. De plus en plus de villes réalisent que des solutions concrètes et relativement faciles peuvent être mises en place pour faciliter la livraison et limiter son impact pour toutes les parties prenantes. A la veille des élections municipales, c'est un enjeu.

Votre équipementier de véhicules industriels et urbains

Optimisation de volume XTRADECK-SYSTEM

Double les capacités en fourgon* froid et sec (66 palettes au lieu de 33)

Les poutres porteuses existent en 2 capacités :

- Xtradeck System Standard : capacité chargement : 1000 daN, capacité blocage : 1200 daN
- Xtradeck System Heavy-Duty : capacité chargement : 1200 daN, capacité blocage : 1300 daN

Réduction des TMS et nuisances sonores (<60dB)

Recyclage des poutres pour un nouveau cycle de vie

Membre de la

SiTL

NOUVEAUX TERRITOIRES À CONQUÉRIR

31 MARS - 2 AVRIL 2026
PARIS NORD VILLEPINS - HALL 7

VENEZ NOUS RENCONTRER !

STAND : J102

Forankra - 69780 MIONS +33 (0)4 72 45 01 20 info@forankra.fr www.forankra.fr

Espace offert à Certibruit par Froid News



La caisse Isobox reçoit un très bon accueil du marché avec ses étagères réglables et relevables, son plancher intermédiaire (zone arrière seule ou arrière + avant), seuil marée, lisse de protection aluminium, rails d'arrimage, sangle d'arrimage.



Les critères de qualité de fabrication de la remorque Isotrail la placent au même niveau technique que la caisse Isobox.

> 100 % FRIGORIFIQUE

TRIMAT ÉLARGIT SON OFFRE À LA CAISSE ISOBOX ET À LA REMORQUE ISOTRAIL

Reconnu pour son expertise sur le marché de la carrosserie intégrée avec une unité de production basée à Honfleur, Trimat élargit son offre avec la production à Argentan de caisses rapportées et de remorques déclinées en version 3 m³ et 6 m³.

Créé en 1999, le Groupe PR rassemble un panel de savoir-faire dédiés à l'excellence industrielle. Au cœur de ses spécialités : la maîtrise de la matière. Fort de ses 10 filiales qui sont venues se greffer au fil du temps, le

Groupe PR accompagne aujourd'hui ses clients sur des projets de haut vol, en technicité comme en volume. Concepteur et fabricant, Trimat commercialise une gamme de caisses frigorifiques pour les professionnels allant à la fois fonctionnalité,

esthétique et longévité. L'entreprise utilise l'expertise d'une centaine de salariés répartis dans les trois filiales Trimat, S3P Composite et Strate Composite pour ses solutions isothermes.

UNE CROISSANCE REMARQUÉE

Trimat réalise une croissance remarquable depuis 15 ans sur le marché du véhicule utilitaire frigorifique avec le kit pour cellule intégrée. Avec sa gamme élargie, Trimat renforce aussi ses liens

avec les réseaux des constructeurs de groupes frigorifiques, des constructeurs de châssis-moteur ainsi que de certains loueurs. « Leader en cellule intégrée, Trimat se lance désormais dans la production de caisses rapportées et de remorques, déclare Patrice Rabreau, président du groupe PR. Nous avons d'abord mis au point la fabrication de nos panneaux avant de lancer la mise en production des caisses, notre objectif étant de privilégier la qualité, déjà reconnue pour nos kits. Notre stratégie démontre une volonté d'être vraiment autonome à 100 % en termes de fabrication grâce à nos filiales, sans faire appel à des sous-traitants. »

CAISSE ISOBOX

Présentées à l'automne dernier, la caisse rapportée Isobox élargit l'offre de Trimat sur le marché du véhicule frigorifique, dynamisé par les livraisons urbaines et le portage de colis et repas à domicile, en particulier ; sans oublier les aménagements traiteur, marée et santé : « Notre caisse est homologuée ATP

avec un coefficient de 0,34 pour des parois de 80 mm d'épaisseur, précise Antony Reeman, directeur de site. Parmi les avantages de la caisse Trimat, on notera la facilité de montage et de démontage sur n'importe quel châssis de véhicules utilitaires légers. » La caisse n'est

« LA FORCE DE TRIMAT, C'EST LA MAÎTRISE DE A À Z DE LA CONCEPTION À LA FABRICATION AVEC POUR OBJECTIFS, QUALITÉ ET RÉACTIVITÉ. »

ANTONY REEMAN, DIRECTEUR DE SITE.

donc pas liée à un châssis puisque Trimat utilise un système de fixation avec de faux-châssis ; ce qui rend la caisse universelle. Trimat est le seul à proposer ce système de montage.

Ainsi, la charge utile est-elle optimisée : par exemple, le châssis-cabine Renault Trucks Master XDD simple autorise-t-il une charge utile de plus d'1 tonne avec la caisse Isobox.

REMORQUES ISOTRAIL

L'autre nouveauté de Trimat pour ce printemps, c'est la fabrication d'une remorque frigorifique en version 3 m³ et 6 m³ avec des panneaux de 60 mm d'épaisseur. Tractable avec le permis B, elle est idéale pour optimiser un plan de tournée avec un seul conducteur aux commandes du VUL et la possibilité de laisser, par exemple, la remorque chez un client en attendant une prochaine ramasse. Conçue pour la location et les traiteurs, la remorque Isotrail bénéficie d'équipements de série appréciables : groupe froid électrique Rivacold ou Govi (rallonge 5 m), ouverture à 1 battant (1430 mm X 830 mm) et plancher intérieur antidérapant isolé (épaisseur 23 mm). La remorque Isotrail est prête pour les prochains coups de chauffe de la saison estivale. ■

Pierre Besomi



La caisse Isobox est équipée de série d'une ouverture arrière totale de battant, de plinthes aluminium 3 faces, marche-pied arrière escamotable, éclairage LED.



Certification ATP « isotherme renforcé » (Cemafrond N°D14/001) avec ou sans porte latérale, constituée d'un système étanche de panneaux composites moulés monoblocs de technologie et fabrication Trimat.



Découpe numérique : la stratégie de Trimat démontre une volonté d'être vraiment autonome à 100 % en termes de fabrication grâce à ses filiales, sans faire appel à des sous-traitants.



L'entreprise utilise l'expertise d'une centaine de salariés répartis dans les trois filiales Trimat, S3P Composite et Strate Composite pour ses solutions isothermes.



Encollage de panneaux : aménagements traiteur, distribution, marée, santé, dernier KM : tout est possible avec l'intégration à 100 % de la fabrication



De série sur la remorque Isotrail : groupe froid électrique Rivacold ou Govi (rallonge 5 m), panneaux de 60 mm d'épaisseur, ouverture à 1 battant (1430 mm X 830 mm) et plancher intérieur antidérapant isolé (épaisseur 23 mm).

COOL NEWS !

Cartoway fait partie des start-up sélectionnées pour intégrer Rungis & Co



Après plus de 20 ans d'expérience dans la logistique et le logiciel, Jawad EnnaJar a développé Cartoway. Cette solution d'optimisation de tournées avait été présentée au SELFI 2023 à Rungis tandis que la startup était encore balbutiante. Désormais, Cartoway a pris ses quartiers dans le M.I.N. de Rungis, au plus près de son marché. « Le programme d'accompagnement du M.I.N. de Rungis facilite le développement de nos solutions pour accompagner les grossistes et transporteurs à minimiser leur impact carbone et à optimiser leurs opérations quotidiennes, explique le dirigeant. Cartoway permet aussi d'aider les opérateurs à améliorer les conditions de travail des livreurs, de rentabiliser les tournées grâce à des trajets calculés de manière optimale et de basculer plus facilement vers la cyclologistique, l'usage des véhicules électriques et GNV. »

> FROID PASSIF

COLD & CO MISE SUR LE VÉHICULE SEC ÉQUIPÉ

Spécialiste du froid passif depuis plus de dix ans, Cold & Co accompagne entreprises et logisticiens dans un changement de modèle : passer du camion frigorifique au véhicule sec équipé de contenants isothermes.



Cold & Co accompagne ses clients sur l'élaboration des protocoles froid adaptés à chaque saison.

Passer d'une flotte frigorifique à une flotte de véhicules secs équipés de contenants isothermes ne s'improvise pas. C'est une démarche qui repose sur une méthodologie construite par Cold & Co et qui sera présentée lors du SITL.

UNE MÉTHODOLOGIE SPÉCIFIQUE

La première étape consiste à analyser précisément l'activité : typologie des tournées, volumes par familles (sec, frais, surgelé), distances, durées, organisation des sites, saisonnalité et contraintes QHSE. Cet audit permet de dimensionner sans approximation les contenants isothermes, leur configuration froide et leur positionnement dans les véhicules. Vient ensuite la définition de l'architecture logistique. Grâce aux conteneurs CarryTemp, Cold & Co conçoit des aménagements multi températures sur véhicule sec. Le volume de la cellule est réservé aux produits ambiants, tandis qu'une CarryTemp XXL de 2,3 m³ assure la zone « frais » à l'arrière, et qu'un second conte-

neur CarryTemp Classique garantit la conservation des produits surgelés. Cette organisation modulaire et évolutive offre une flexibilité inconnue avec un camion tri ou mono température, sans recourir à un groupe froid embarqué. Une fois l'architecture définie, Cold & Co travaille avec le client sur l'élaboration des protocoles froid adaptés à chaque saison : nombre de plaques eutectiques, positionnement, temps de conditionnement, méthodes de chargement. Ces protocoles sont testés, validés puis standardisés pour assurer une maîtrise complète de la chaîne du froid. Enfin, la mise en service est accompagnée par la Cold & Co Academy, un programme dédié à la montée en compétence des équipes. Les chauffeurs, techniciens et responsables logistiques bénéficient de formations pratiques, de tutoriels, de fiches techniques, d'audits terrain et d'un accompagnement au démarrage pour sécuriser l'usage et garantir une performance durable. ■

> MAUVAIS PAYEURS

7 M€ D'AMENDES EN 2025

7 millions d'euros d'amende ont déjà été notifiés ces derniers mois aux mauvais payeurs du TRM / Logistique. La chaîne du froid n'est pas épargnée. Entretien exclusif avec Fabien Jacquot, président de Corporate LinX, éditeur de Road to Cash.

Froid News : Face aux nombreuses faillites d'entreprises en 2025, est-il opportun que l'administration durcisse à nouveau les sanctions en cas de non-respect des délais de paiements fournisseurs ?

Fabien Jacquot : Nous tentons depuis 18 ans d'équilibrer le poste fournisseurs chez les donneurs d'ordre français. Quand le virement intervient trop tard et trop souvent, cela devient pour l'entreprise fournisseur, l'impossibilité de régler ses propres achats, d'où les risques de cessation de paiement comme environ

peuvent désunir les processus. Des écarts existent quasiment toujours et les équipes de la DGCCRF sont formées à les détecter et seuls quelques fournisseurs réglés en retard peuvent faire chavirer le contrôle. Dans le seul secteur transports/logistique, 7 M€ d'amendes ont déjà été imposés depuis un an. Voir le site du gouvernement sur les injonctions et sanctions.

F. N. : Comment se règle un phénomène d'une telle ampleur et qui semble concerner toutes les tailles de sociétés ?



« L'ADMINISTRATION CHERCHE PAR TOUS LES MOYENS À ATTIRER L'ATTENTION SUR LES RETARDS DE PAIEMENT »
FABIEN JACQUOT,
PRÉSIDENT DE CORPORATE LINX,
ÉDITEUR DE ROAD TO CASH.

68 000 sociétés l'an dernier. De nombreux chefs d'entreprise ne sont pas conscients que certains de leurs fournisseurs sont réglés au-delà des accords contractuels et de la réglementation. Notre expérience démontre que de nombreux facteurs

F.J. : Nous avons développé une méthodologie qui en moins de 2 semaines documente un bilan de ces écarts et les solutions pour y remédier. De plus, via notre approche Road to Cash, nous pouvons mettre en place des dispositifs qui



équilibrent le cash de l'entreprise acheteuse (donneur d'ordre) et de l'entreprise vendeuse (fournisseur, sous-traitant). Cet équilibre est atteint afin d'instaurer une relation apaisée et pérenne dans les approvisionnements. La chaîne fournisseurs sous contrôle assure une plus grande sérénité pour servir les clients. En dernier point, même si cela peut paraître surprenant, au-delà d'éviter des amendes, notre approche minutieuse permet au donneur d'ordre d'optimiser son BFR achats (environ 10 %). Le diable se cache dans les détails !

F.N. : Vous parliez de durcissement des sanctions, qu'en est-il cette année ?

F.J. : Les pénalités financières sont assorties d'une campagne de « Name & Shame » très défavorable à la communication financière ou aux actionnaires. Sur le plan financier, les entreprises contrôlées défavorablement peuvent payer jusqu'à 2 M€ et 4 M€ en cas de second contrôle dans les 2 ans. Mais des mesures encore plus coercitives, avec des amendes basées sur le montant du CA de l'entreprise fautive, sont en train d'être votées. Ne prenez aucun risque en faisant appel à Road to Cash ! ■

Propos recueillis par Pierre Besomi

68 000
SOCIÉTÉS EN CESSATION
DE PAIEMENT EN 2025

2 M€
MAXIMUM
LE MONTANT DE LA
PÉNALITÉ FINANCIÈRE
(4 MILLIONS D'€ EN CAS DE SECOND
CONTRÔLE DANS LES DEUX ANS).

SOLUTION INTRALOGISTIQUE

ENTRÉPÔTS

COMBILIFT OPTIMISE L'ESPACE

Face à la flambée du coût du foncier et de l'énergie, optimiser l'espace existant devient une priorité pour les entreprises logistiques, en particulier dans le stockage à température contrôlée. Combilift propose des solutions techniques pour augmenter fortement les capacités sans construire de nouveaux bâtiments.

Fort de plus de 27 ans d'expertise, le fabricant irlandais Combilift accompagne les entreprises dans l'optimisation de leurs surfaces de stockage tout en améliorant la sécurité et l'efficacité des opérations de manutention. « L'espace est l'un des actifs les plus précieux de nos clients. Si nos machines leur permettent d'en tirer un meilleur parti en termes de densité de stockage, tout le monde y gagne », souligne Martin McVicar, PDG et cofondateur de Combilift, rappelant que la hausse des coûts rend aujourd'hui l'optimisation plus essentielle que jamais. L'entreprise propose notamment un service gratuit de conception et d'implantation d'entrepôts, démontrant comment exploiter au mieux l'espace disponible grâce à des

allées plus étroites et à l'utilisation de la hauteur, pouvant augmenter la capacité de stockage jusqu'à 50 %. Ses solutions sur mesure, adaptées aux environnements frigorifiques, permettent de travailler dans des allées de seulement 1,6 mètre et jusqu'à 15 mètres de hauteur, tout en améliorant le confort des caristes grâce à des cabines fermées et chauffées. Les bénéfices sont concrets : Jordan International Transport, entreprise spécialisée dans le poisson et les produits de la mer surgelés a ainsi porté son taux d'utilisation de l'espace de 50 % à 85 % grâce au gerbeur Combi WR, permettant à ses installations frigorifiques de fonctionner de manière plus efficace et plus économique, sans extension immobilière. ■



Grâce à ses solutions, Combilift permet de gagner jusqu'à 50 % de surface de stockage.

PALETTES

CRAEMER LANCE UNE CEINTURE PLIANTE

Le fabricant allemand Craemer, spécialiste européen de la fabrication de caisses-palettes, palettes et conteneurs plastique, lance la ceinture pliante CC1, version pleine afin de faciliter la préparation de commande et sécuriser les chargements de palettes. La ceinture pliante CC1 (format 1200 x 800 mm)

repose sur un principe simple et flexible : selon les besoins, une, deux ou trois réhausses palette peuvent être utilisées pour s'adapter à la hauteur et au volume du chargement. Son système ergonomique d'ouverture et de fermeture permet un pliage et un dépliage simples et rapides, contribuant à la sécurité des opérateurs tout en réduisant le temps de manipulation. Son ratio de pliage est très élevé. Aucune rehausse palette pliante n'offre un pliage équivalent sur le marché. Développée pour les environnements industriels exigeants, elle est compatible avec la majorité des palettes en plastique ou en bois disponibles sur le marché.

LOGISTIQUE DURABLE

La ceinture pliante CC1 remplace l'utilisation de film étirable à usage unique et s'inscrit dans une démarche de supply chain circulaire.

Entièrement réutilisable, réparable – toutes ses pièces pouvant être remplacées – et recyclable, elle contribue à réduire les déchets tout en améliorant la performance logistique. « Notre objectif est de proposer des solutions logistiques durables, conçues pour s'inscrire dans une économie de l'usage et accompagner les industriels vers une supply chain circulaire », explique Cyril Wahl, directeur de Craemer France.

Craemer dévoile sa ceinture pliante CC1, version pleine afin de faciliter la préparation de commande.



© CRAEMER

UNE NOUVELLE GÉNÉRATION DE VÉHICULES INDUSTRIELS AUTONOMES

Portés par l'IA et une bulle de perception de leur environnement en temps réel, les AIV ouvrent une nouvelle ère pour la logistique : plus intelligente, plus sûre, plus agile.

ALSTEF GROUP



Retrouvez-nous
au salon
SiTL
31 mars - 2 avril
Stand J046

SiTL STAND P119

Eberspächer



CAISSONS DE TRANSPORT - À TEMPÉRATURE DIRIGÉE

COLDTAINER



Respect de la chaîne du froid : -35°C à + 40°C



Remontée des données / informations en temps réel



Version autonome disponible (batterie intégrée)

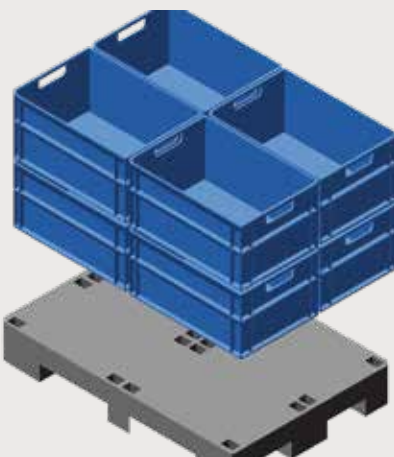
e...connected



SOLUTION INTRALOGISTIQUE

COOL NEWS !

Solutions plastiques



Entreprises Belges, Gamma Wopla SA et Smart-Flow produisent des solutions complètes pour l'industrie du stockage et de l'intralogistique : bacs, palettes et emballages consignés en plastique pour toutes sortes d'industries. A voir au SITL.

Generix Group



Lur Berri choisit la solution Generix DDS TMS pour rationaliser ses opérations et unifier ses processus. Cette coopérative agricole historique du Pays basque regroupe 5 100 agriculteurs. Organisée autour des branches végétale, animale et distribution, la coopérative gère des flux logistiques multiples et spécifiques. Dans une logique d'amélioration continue, elle a mis en place un pilotage transverse pour optimiser ses coûts de transport, améliorer le service rendu à ses adhérents et centraliser le pilotage de ses flux.

> MULTIMODAL

MODAL GROUP VOIT LA VIE EN ROSE

Modal Group est la nouvelle dénomination du Groupe Modalis qui engage une nouvelle phase d'opérations stratégiques.



Modal Group prépare l'avenir du transport ferroviaire avec le lancement de Traix, sa propre entreprise ferroviaire.

Le SITL est l'occasion de faire un petit tour en train, histoire de ne pas oublier le transport multimodal. Mêlant investissements, croissance externe, déploiement international et renforcement de l'intégration ferroviaire, Modal Group accélère le développement de la logistique multimodale décarbonée, en France comme à l'international. L'opérateur incite les entreprises à adopter des solutions combinant

rail, fleuve, mer et route, dans le but de réduire les émissions de CO₂ à l'échelle mondiale. Ainsi, via sa filiale Terminaux Multimodaux, le Groupe renforce sa présence en Lorraine en remportant, avec ses partenaires Rhenus Logistics, Dunkerque Port et MGE, la gestion logistique de cinq ports lorrains pour le compte de Voies Navigables de France (VNF). ■

Sylvie Warnet

> SOLUTION GLOBALE

ALSTEF, LE TOUT EN UN

Présent sur le stand J046 au SITL, Alstef transforme les flux logistiques en solutions intelligentes, innovantes et éco-conçues.

Systèmes de gestion des flux (AGV-AMR, convoyeurs, navettes etc.), stockage automatisé et préparation de commandes : Alstef Group conçoit, intègre et maintient des solutions automatisées clé en main pour l'aéroportuaire, l'intralogistique et le tri colis. Ses systèmes allient performance, durabilité et évolutivité pour répondre aux besoins spécifiques de chaque client. A noter également : picking, voice picking, transtockeurs, palettiseurs et dépalettiseurs, empileurs et distributeurs de palettes. ■



Alstef présente ses solutions clés en main : stockage automatisé, préparation des commandes et gamme AGV-AMR.

DES SOLUTIONS LOGISTIQUES CIRCULAIRES

POUR UNE SUPPLY CHAIN PLUS PERFORMANTE ET DURABLE

RÉSISTANCE AUX TEMPÉRATURES EXTRÊMES JUSQU'À -30°C

A1

Format palette bois
Charges lourdes
Plateau et semelles antiglisse



CC2

Ceinture plante avec système de fermeture simple et rapide pour demi-palettes



CB3

Caisse monobloc, 3 semelles ou 9 pieds
Disponible en plusieurs couleurs

100%
RECYCLABLES

Céline Bernard
Craemer France
T/ +33 3 20 22 08 20
@/ celine.bernard@craemer.com
www.craemer.fr

SITL

PARIS 2026
31 MARS - 2 AVRIL
Paris Nord Villepinte - Hall 7

CRAEMER FRANCE
Hall/Stand H071

CRAEMER

SITL STAND P119

Eberspächer



BATTERIE EMBARQUÉE - POUR OUTILS PROFESSIONNELS
ZELIOX



Différentes puissances disponibles : de 1 kW à 4 kW



Recharge via alternateur panneaux solaires, secteur



Installation plug-and-play en 2 heures



> DIGITALISATION ET IA

THERMO KING AU TOP DE L'ÉLECTRIFICATION

Le constructeur mise sur l'électrique, pour aujourd'hui et pour l'avenir, avec des solutions de transport frigorifique polyvalentes.



La gamme E-Volution représente une avancée majeure dans la réfrigération électrique de grande capacité pour les porteurs de 7,5 à 26 t.

Pour accompagner les clients dans leur parcours de transition énergétique, Thermo King et son réseau déploient une panoplie de technologies.

« Plutôt que d'imposer une transition

uniforme, nous souhaitons aider nos clients à amorcer leur parcours en remplaçant stratégiquement leurs anciens produits par de nouvelles technologies parfaitement adaptées. Qu'il s'agisse d'électrification, d'hybridation ou de

modernisation des flottes traditionnelles, Thermo King présente des solutions pour chaque application, en s'appuyant sur son réseau », explique Claudio Zanframundo, président de Thermo King EMEA.

DIGITALISATION ET IA

Thermo King lance une innovation numérique pilotée par intelligence artificielle, permettant à ses clients de naviguer facilement parmi la multitude de données générées par la télématique. Ce nouvel outil Ask TracKing distille des données essentielles dans des tableaux de bord intuitifs.

E-VOLUTION

Lancée en 2024 et désormais prête pour la production en série, la gamme E-Volution représente une avancée majeure dans la réfrigération électrique de grande capacité pour les porteurs de 7,5 à 26 tonnes. Les unités E-Volution se distinguent par leur profil ultra compact, leurs coûts d'entretien réduits et leur télématique intégrée pour une gestion de flotte en temps réel. ■

DAUPHIN CHOISIT LE VECTOR HE 17 DE CARRIER

Les Transports Dauphin ont intégré deux groupes frigorifiques nouvelle génération Vector HE 17 de Carrier Transicold à leur flotte.

Operateur dans la région Grand Est, de la Champagne à l'Yonne, ainsi que la région parisienne et le Nord de la France, Arnaud Dauphin, dirigeant-fondateur des Transports Dauphin, a fait le choix du Vector HE 17 : « Dès sa mise en service, nous avons constaté des améliorations notables dont une consommation de carburant réduite, le fonctionnement plus silencieux et une fiabilité exemplaire. Nos chauffeurs

apprécient particulièrement le faible niveau sonore, qui rend leurs tournées de livraison plus confortables. » Grâce à sa technologie 100 % électrique E-Drive™ et à son compresseur à vitesse variable, le Vector HE 17 permet une réduction de la consommation de carburant de 25 % par rapport au modèle Vector 1550. De plus, la puissance frigorifique du Vector HE 17 garantit un contrôle précis de la température durant tout le



En complément de ces atouts matériels, La solution télématique Lynx™ Fleet de Carrier Transicold a transformé la gestion de la flotte de semi-remorques de l'entreprise.

trajet, assurant ainsi la fraîcheur des produits alimentaires transportés, qu'il s'agisse de fruits, légumes ou produits surgelés. ■

Microlise

Transport connecté. Performances mesurées.

Une plateforme unique pour connecter vos véhicules, vos conducteurs et vos opérations.

- Suivi en temps réel
- Planification & optimisation
- Conformité, Sécurité, Température
- Conducteurs & livraisons connectés
- Gestion de Flotte et Eco-conduite

microlise.com/fr 01 85 65 08 26

Retrouvez-nous :

SITL
MARCH 31 - AVRIL 2, 2026
PARIS NORD VILLEPINTE - HALL 7

Stand H182



Télécharger la brochure

idem
telematics

spécialiste de la télématique semi-remorque
vous accompagne dans

LA GESTION & L'OPTIMISATION de votre flotte



BPW France
Bâtiment B4 - Rue du Noyer - ZAC du Moulin - 95700 Roissy-en-France
Tél. +33 1 49 38 19 99 • info@bpwfrance.fr • www.bpwfrance.fr
support@bpwfrance.fr • www.idemtelematics.com



Connecting all road transport



we think transport



SOLUTION LOCATION



Fraikin offre une remise de 15 % pour tout premier contrat de location courte ou moyenne durée.

> GESTION DE FLOTTE

FRAIKIN DÉVOILE NEXA MOBILITY

Fraikin accélère sa mutation pour accompagner la croissance des transporteurs confrontés aux grands défis du secteur entre transition énergétique, digitalisation et besoins de flexibilité.

Fraikin présente ses dernières solutions de location et de gestion de flotte adaptées aux enjeux des entreprises. Il en va du lancement de la plate-forme digitale Nexa Mobility qui vise l'amélioration de la performance opérationnelle des clients en centralisant les données. L'accumulation des données chez le loueur depuis une trentaine d'années, associée à l'intelligence artificielle, apporte une expertise unique : « Nexa Mobility permet de centraliser les données de consommation, d'émissions et de maintenance. Idéale pour les gestionnaires de flottes à la recherche

d'une gestion optimisée de la conformité, des données énergétiques ou encore des sinistres, cette plateforme offre une vision unifiée en temps réel du parc, explique Olivier Renard, directeur général Fraikin. Nous nous devons d'aborder le tournant de la transition énergétique en créant un outil digital pour nos clients dont les capacités permettent de gérer toutes les marques de véhicules utilisées dans une flotte. »

COURTE ET MOYENNE DURÉE

Fraikin répond à la forte demande de location courte et moyenne d'un jour à

Avec un chiffre d'affaires de 906 millions d'euros en 2024 (dont 600 M€ en France), Fraikin exploite 60 800 véhicules, ce qui en fait la première flotte de véhicules industriels et commerciaux d'Europe. Fort d'un réseau de 160 agences (dont 110 en France), Fraikin répond aux besoins de transition énergétique avec un catalogue de solutions 100 % électrique, GNV, B100, hybride, etc.

365 jours. Ces offres constituent un véritable levier d'agilité qui permet d'ajuster la taille des flottes sans immobiliser des capitaux. Nouveau client en test, ouverture d'une ligne, pics d'activité : Fraikin dispose d'un peu plus de 8 000 véhicules en courte et moyenne durée (pour un parc de 33 000 véhicules environ). Par ailleurs, Fraikin propose un contrat de gestion de flotte pour les entreprises qui exploitent leur parc en compte propre. « Le fait que Fraikin soit multimarques est un gage de tranquillité pour les clients, poursuit Olivier Renard. Nous disposons de toutes les délégations de garanties des constructeurs. » De quoi accompagner la croissance de 10 000 clients dont 7 000 en France. ■

Pierre Besomi



« FORTE DE SES 80 ANS D'EXPERTISE, FRAIKIN MET SON SAVOIR-FAIRE AU SERVICE DES TRANSPORTEURS DONT LES BESOINS SONT SPÉCIFIQUES. »

OLIVIER RENARD,
DIRECTEUR GÉNÉRAL FRAIKIN.

SOLUTIONS FLEXIBLES ET ÉCO-RESPONSABLES POUR VOTRE TRANSPORT À TEMPÉRATURE DIRIGÉE

CONTENEURS MOBILES ET AUTONOMES

Facile à intégrer dans votre process logistique existant. Transport modulaire et multi-température.



CAISSONS AMOVIBLES POUR UTILITAIRES

Transformez votre véhicule standard en véhicule de transport sous température dirigée

Rencontrez-nous

Stand
P128

SiTL
SALON INTERNATIONAL DU TRANSPORT ET DE LA LOGISTIQUE
31 MARS - 2 AVRIL 2026
PARIS NORD - VILLEPINTE - HALL 7

RIGATHERM



alphya
L'énergie d'avancer ensemble

Le 1^{er} réseau de recharge pour poids lourds

Retrouvez-nous
Stand **G139**

SiTL
SALON INTERNATIONAL DU TRANSPORT ET DE LA LOGISTIQUE
31 MARS - 2 AVRIL 2026
PARIS NORD - VILLEPINTE - HALL 7



Venez participer vous aussi, à la construction du réseau !

En devenant acteur et utilisateur d'Alphya



› OFFRE TRANSALPINE

AXXÈS ENRICHT SON HUB DE SERVICES LUCY

L'offre digitale d'Axxès s'élargit avec un nouveau service pensé pour faciliter le quotidien des transporteurs : la commande en ligne de bons de passage pour les tunnels du Fréjus et du Mont-Blanc.



En 10 secondes, les transporteurs peuvent commander leurs bons de passage aux tunnels et les recevoir par e-mail.

Directement accessible depuis le portail Lucy, cette innovation permet aux gestionnaires de flottes de gagner en autonomie et réduire leur temps de gestion, en remplaçant la carte physique par une solution dématérialisée, simple, flexible et immédiate. Deux ans après son lancement, la plateforme digitale Lucy est désormais entièrement déployée auprès de l'ensemble des clients d'Axxès, soit environ 20 000 clients. Chaque mois, plus de 19 000 visites uniques sont réalisées et 250 000 pages consultées. Le premier service à rejoindre Lucy est la commande en ligne des bons de passage,

marquant une avancée majeure dans la digitalisation des services proposés.

RAPIDITÉ ET SIMPLICITÉ

En 10 secondes, les transporteurs peuvent commander leurs bons de passage aux tunnels et les recevoir instantanément par e-mail. Cette nouveauté 100 % dématérialisée leur permet également de les centraliser directement dans Lucy. Ce service, très attendu par les clients, sera disponible dès janvier 2026.

Véritable alternative à la carte plastique, les bons digitaux simplifient la gestion avec les sous-traitants, en permettant aux trans-

porteurs de leur fournir directement des bons. Les coûts sont ainsi mieux maîtrisés évitant les refacturations inutiles. A noter que les passages de ses sous-traitants contribuent à l'augmentation de la remise annuelle accordée par les tunnels.

GÉRER LES IMPRÉVUS

A contrario des cartes plastiques, qui sont nominatives et non interchangeables, les bons digitaux sont quant à eux très flexibles. Il suffit d'enregistrer la plaque d'immatriculation des camions, le tout en moins de 10 secondes.

INTÉGRABLE DANS TOUTES PLATEFORMES TIERCES

Les distributeurs disposant de leur propre environnement digital peuvent y intégrer ce service sous leur marque, tout en bénéficiant de la technologie et de l'expertise d'Axxès. Désormais Axxès met fin à la multiplication des interfaces, permettant de retrouver dans le même environnement les services digitaux essentiels à la productivité du transporteur.

« La dématérialisation de la carte des tunnels s'inscrit dans notre volonté de simplifier le quotidien des transporteurs et améliorer leur productivité avec des outils simples, rapides et efficaces. Nous souhaitons répondre aux besoins d'une large majorité de nos clients qui empruntent régulièrement ces infrastructures. Nous leur faisons gagner du temps, nous renforçons leur flexibilité, et grâce à l'intégration de nos services via notre nouveau moteur API Booking Engine, dans les plateformes tierces, nous les aidons à franchir une nouvelle étape vers la digitalisation complète de leur activité. », a indiqué Sylvain Giraud, responsable de produits péage. ■



« LA DÉMATÉRIALISATION DE LA CARTE DES TUNNELS S'INSCRIT DANS NOTRE VOLONTÉ DE SIMPLIFIER LE QUOTIDIEN DES TRANSPORTEURS. »

SYLVAIN GIRAUD,
RESPONSABLE DE PRODUITS PÉAGE.

› PILOTAGE

LORCA CHOISIT MICROLISE

Exploitant une flotte de 56 véhicules moteurs et 48 conducteurs, le groupe Lorca déploie les solutions de Microlise.



La coopérative agricole a opté pour Microlise afin de piloter son activité et de tracer ses livraisons.

Groupe coopératif agricole créé en 1970 en Moselle, Lorca rassemble plus de 1 700 agriculteurs adhérents et 750 salariés, pour un chiffre d'affaires de 384 M€. La coopérative s'appuie sur une organisation transport et logistique au service de plusieurs métiers. Environ 60 % de l'activité concerne le cœur de métier agricole, le reste relevant de la diversification : réseau de magasins Magasin Vert, la distribution de matériaux, la livraison d'énergie et de services aux professionnels. L'arrêt programmé de la 2G a constitué un déclencheur pour Lorca qui a décidé de faire évoluer ses outils de pilotage.

« Nous avons besoin de mieux orchestrer le quotidien et de fluidifier la remontée d'informations depuis le terrain. L'objectif n'est pas de 'surveiller', mais d'organiser, d'anticiper et de simplifier des tâches qui pèsent sur les équipes », souligne Olivier Schwaller, directeur logistique de Lorca. Microlise a été retenu pour sa capacité à couvrir, au sein d'une même plateforme, le monitoring télématique, le suivi des tournées et la traçabilité des livraisons. Parmi les modules de Microlise utilisés par Lorca, l'on retrouve : Driver Excellence (suivi des performances de conduite), Journey Management (suivi des tournées /gestions des aléas), et SmartPod-ePod (dématérialisation bon de livraison, signatures électroniques). En outre, Lorca prévoit d'activer un guidage GPS adapté aux PL.

La mise en œuvre progressive doit permettre d'améliorer le pilotage opérationnel, de simplifier les tâches administratives et de renforcer la production de reportings, notamment sur les émissions de CO₂, avec un retour sur investissement attendu dans l'année. ■



Pro-Bis d.o.o. développe des solutions de cross-docking innovantes conçues pour accélérer les opérations logistiques. Nous concevons et réalisons des installations sur mesure permettant l'optimisation des flux physiques, la réduction des opérations de manutention et l'amélioration de la performance globale de la chaîne d'approvisionnement.

Solution clé ARPRO Cross Dock

MOBILITÉ

MODULARITÉ

PERFORMANCE DE CLASSE A

COMPATIBILITÉ CHAÎNE DU FROID

DÉLAI DE MISE EN SERVICE : < 4 MOIS



+386 51 382 722 | info@pro-bis.eu

PRO - BIS d.o.o.

Miklavška cesta 73a
2311 Hoče
Slovenia



www.cross-dock.eu

> JURIDIQUE

DÉCLARATION EUROPÉENNE DE LA CYCLOLOGISTIQUE

Alors que les vélos utilitaires se sont imposés ces dernières années comme l'une des solutions les plus efficaces pour le transport de marchandises dans les villes européennes, les acteurs du secteur ont décidé d'unir leurs voix.



© KLEUSTER



© KLEUSTER

La CLD, signée par vise à garantir le cadre juridique et technique pour les vélos utilitaires.

Les acteurs européens de la logistique urbaine unissent leur voix autour d'une déclaration commune pour l'avenir des vélos utilitaires (Vélo cargo à usage commercial / vélos cargo lourds).

Les principaux fabricants européens, opérateurs logistiques, exploitants, fournisseurs et associations professionnelles ont publié aujourd'hui la « Cycle Logistics Declaration » (Déclaration de la cyclo logistique ou CLD) – une déclaration européenne visant à garantir le cadre juridique et technique pour les vélos utilitaires. Plus de 50 organisations provenant de plus de dix pays ont déjà signé la déclaration. La liste des signataires est régulièrement mise à jour et reflète le large soutien de l'ensemble du secteur de la cyclo logistique – des constructeurs de véhicules aux fournisseurs de composants, en passant par les opérateurs logistiques et les centres de tests.

LES ENJEUX ACTUELS

Les villes européennes sont confrontées à des défis croissants : congestion du trafic, pollution, conflits d'usage dans l'espace public. Les vélos utilitaires se sont imposés ces dernières années comme l'une des solutions les plus efficaces pour le transport de marchandises. Ils offrent :

- Un rapport charge utile / poids propre 3 à 6 fois meilleur
- Jusqu'à 60 % d'efficacité supplémentaire dans la livraison urbaine
- Jusqu'à 8 fois moins d'émissions que les véhicules thermiques de livraison
- Un encombrement et des bruits réduits

• Plus de sécurité et une meilleure fluidité du trafic dans l'espace public

PRINCIPALES REVENDECTIONS DE LA CYCLE LOGISTICS DECLARATION (CLD)

1. Maintien du statut EPAC pour les vélos utilitaires et les vélos cargo lourds. Le cadre réglementaire existant défini par le règlement européen 168/2013 (Puissance nominale continue ≤ 250 W et assistance jusqu'à 25 km/h d'assistance) – a fait ses preuves et permet un usage cohérent et opérationnel dans toute l'Europe.
2. Renforcement de l'application des normes européennes en matière de sécurité. La CLD souligne l'importance de la norme existante EN 15194 et de la série de normes EN 17860 en cours d'élaboration, qui définissent des exigences claires, mesurables et testables pour les vélos utilitaires professionnels – y compris en matière de structure, de résistance, de freinage et de systèmes électriques.
3. Rejet des restrictions techniques proposées n'amenant pas un gain de sécurité. Les signataires s'opposent explicitement aux propositions qui limiteraient l'usage pratique de ces véhicules, parmi lesquelles se trouvent :
 - Limites du ratio d'assistance compromettant les démarrages en charge.
 - Plafonnement de puissance maximale risquant de provoquer une instabilité en montée ou sous forte charge
 - Limites strictes de poids (par ex. 250 kg / 300 kg) réduisant drastiquement la charge utile et l'efficacité
 - Reclassification dans la catégorie L, qui augmenterait les coûts, freinerait l'innovation et entraverait le développement du marché

La CLD précise que ces mesures n'apportent aucun gain de sécurité supplémentaire, puisque celle-ci est déjà garantie par les normes harmonisées EN. Parmi les soutiens, sont présents les fabricants de vélos utilitaires et de vélos cargo lourds, les fournisseurs de composants et de technologies, les exploitants de flottes et entreprises logistiques et les sociétés de conseil et prestataires de développement, ainsi que les associations et institutions. ■

> EXPÉRIENCE RÉUSSIE

KLEUSTER : UN SHOWROOM ÉPHÉMÈRE AU HLU SEGRO

Le fabricant lyonnais de vélos cargo professionnels achève son showroom éphémère organisé au SEGRO Centre Paris Les Gobelins, un hôtel logistique urbain (HLU) emblématique du renouveau de la logistique en centre-ville.



© KLEUSTER

Ce showroom éphémère a permis de créer un espace d'échanges et de démonstrations entre les différents acteurs du secteur.

Durant plusieurs semaines, Kleuster a pu bénéficier de la mise à disposition d'une cellule au sein de ce site, afin de présenter l'ensemble de sa gamme, notamment le tout nouveau Kleuster 350, co-conçu avec Renault Trucks aux professionnels du transport, fédérations, logisticiens et acteurs du dernier kilomètre. Situé dans le 13^e arrondissement de Paris, au cœur du quartier des Olympiades, le SEGRO Centre Paris Les Gobelins incarne la transformation de l'ancienne gare des Gobelins en un pôle logistique urbain innovant, responsable et durable. Pensé pour réintégrer la logistique au tissu urbain parisien, le site permet de rapprocher les flux de distribution des zones de consommation, tout en limitant l'impact environnemental des livraisons. C'est dans ce cadre que Kleuster a choisi d'installer son showroom éphémère, illustrant parfaitement la

complémentarité entre mobilité douce et infrastructures logistiques intelligentes. « Pouvoir présenter notre gamme au sein du SEGRO Centre Paris Les Gobelins, un lieu pionnier en matière de logistique urbaine, a été une formidable opportunité, déclare Okan Cavusoglu, directeur général de Kleuster. Ce site illustre la transition que nous accompagnons : une logistique de proximité, décarbonée et mieux intégrée à la ville. »

KLEUSTER 350 : UNE NOUVELLE RÉFÉRENCE POUR LA LIVRAISON URBAINE

Présenté lors du showroom éphémère, le Kleuster 350, fruit d'une collaboration avec Renault Trucks, marque une nouvelle étape dans le développement du vélo cargo professionnel. Conçu pour répondre aux exigences des acteurs de la logistique urbaine, ce modèle allie robustesse, performance et sécurité, en répondant notamment

SOLUTION CYCLOLOGISTIQUE

aux dernières normes vélos cargos EN 17860, confirmant sa position comme solution de référence pour le transport urbain léger.

Durant le showroom, le Kleuster 350 a démontré sa capacité à relever les contraintes des HLU : montée de pentes chargées sans difficulté, maniabilité dans les espaces étroits, facilité de chargement et déchargement, et excellente stabilité. Il offre ainsi aux professionnels du dernier kilomètre un outil de travail à la fois fiable et performant.

UN PARTENARIAT ENTRE INNOVATION ET ENGAGEMENT URBAIN

Ce showroom éphémère a permis de créer un espace d'échanges et de démonstrations entre les différents acteurs du secteur, dans un environnement en parfaite



Le Kleuster 350 a démontré sa capacité à relever les contraintes des HLU.

© KLEUSTER

adéquation avec les ambitions de Kleuster : favoriser une logistique urbaine plus propre, plus silencieuse et plus efficace. La collaboration entre Kleuster et SEGRO

illustre concrètement la convergence entre mobilité décarbonée et immobilier logistique durable, deux leviers essentiels de la transition urbaine. ■



Le vélo cargo Kleuster
l'allié de vos livraisons de produits frais

Retrouvez-nous au SITL 2026 ! Stand N117 Sofrigam et R112 Boîtes à vélo France | 31/03 au 02/04



SOLUTIONS INTRALOGISTIQUES OMNISCANALES POUR PRODUITS ALIMENTAIRES

Nos solutions automatisées de stockage et de préparation de commandes pour la distribution et le commerce en ligne de produits alimentaires vous aident à optimiser vos processus de gestion des commandes au meilleur coût et de manière flexible et sont adaptées à toutes les températures.

Contactez-nous au 01 77 01 87 70 ou à commerce-france@tgw-group.com



www.tgw-group.com

SOFRIGAM, & COLDWAY TECHNOLOGIES®

PIONNIER DU FROID URBAIN POUR UNE LOGISTIQUE DÉCARBONÉE

De 96L à 12m³, nous intégrons tous types de mobilités



AUTONOME

sans batterie externe

SIMPLE

fonctionnement autopiloté

DURABLE

> 12 ans



Groupes froids
Coldway®
interfacables
multiconstructeurs



Véhicules électriques équipés de la technologie Coldway®, fluide réfrigérant naturel

SiTL

SALON INTERNATIONAL DU TRANSPORT ET DE LA LOGISTIQUE

31 MARS - 2 AVRIL 2026
PARIS NORD VILLEPINTE - HALL 7

DÉCOUVREZ NOTRE VISION DU FROID
REINVENTÉ POUR DURER

sofrigam.com/fr |  

RETROUVEZ-NOUS

HALL 7

**ALLÉE N
STAND 117**

FABRIQUÉ
EN FRANCE



SOFRIGAM
GROUP

